

النيلية الإلكترونيات

الرسم على الزجاج الصناعات المغذية المفتاح العاجلة الصناعات التكميلية السيارات والسيارات الفنون



مشروعات تنمية مجتمعات الساجية للشباب



مجموعة العمل

الإشراف العام

- رئيس مجلس إدارة مركز بحوث الإسكان والبناء
مستشار الصندوق الاجتماعي للتنمية
- أ.د. أميمة أحمد صلاح الدين
 - أ.د. عزمى مصطفى

الفريق البحثي / قسم العمارة والإسكان - مركز بحوث الإسكان والبناء

- مدير المشروع - رئيس قسم العمارة والإسكان
- أ.د. هاجدة متولى
 - م. فريدة سعد قرداش
 - م. شادية برگات
 - م. شريف الوجه
- م. نعمات محمد نظمي
- م. أيمن حمزة
- م. لبني السيد عامر

الاستشاريون

- نائب رئيس الهيئة للشئون الفنية
- رئيس قطاع الشئون العقارية
- رئيس جهاز مدينة بدر
- مستشاري صناعات صغيرة وتسويق
- م. فؤاد مدبولى محمد
 - م. محمد ناجي توفيق
 - م. ابراهيم شحاته محمود
 - أ. جدى عبد المنعم حسونة

فريق العمل الميداني / قسم العمارة والإسكان - مركز بحوث الإسكان والبناء

- أ.د. هاجدة متولى
- م. فريدة قرداش (منسق)
- م. نعمات محمد نظمي
- م. شادية برگات
- م. لبني السيد عامر
- م. شريف الوجه

تصميم وإخراج التقرير

- م. فوزى الجزايرى
- م. لبني السيد عامر

السكرتارية

- السيدة / هدى محمد عبد الرحمن
- السيدة / زينب صلاح على
- الآنسة / شيماء جمال عبد المنعم
- السيدة / إيمان ناصف محمد

مشروعات تنمية مجتمعات إنتاجية للشباب بالمدن والتجمعات العمرانية الجديدة والقائمة

١	اولاً : تقديم
٢	١ / ١ أهداف إقامة مجتمعات إنتاجية للشباب
٢	٢ / ١ الفئات المستهدفة
٣	٣ / ١ العائد المتوقع لمشروعات تنمية المجتمعات الإنتاجية

ثانياً : أنماط مشروعات المجتمعات الإنتاجية

٤	١ / ٢ الأنماط التخطيطية
٦	٢ / ٢ الأنماط الإنتاجية المقترحة
٧	٣ / ٢ الأنشطة الإنتاجية المقترحة

ثالثاً : معايير نجاح تنمية المجتمعات الإنتاجية

٩	١ / ٣ موقع المشروع
٩	٢ / ٣ المعايير التخطيطية والتصميمية
١٠	٣ / ٣ متطلبات تنمية المشروعات الصغيرة
١٠	٤ / ٣ المتطلبات البيئية
١١	٥ / ٣ متطلبات التنمية البشرية

رابعاً : إدارة وتمويل المجتمعات الإنتاجية

١٢	١ / ٤ مقترنات إدارة المجتمعات الإنتاجية
١٧	٢ / ٤ التسويق
٢٠	٤ / ٣ تمويل المجتمعات الإنتاجية

الملاحق :

١/١م	ملحق (١) : التجارب السابقة في مجال الجمع بين السكن والعمل
٢/١م	- مدينة دمياط
٦/١م	- تجربة كرداسة
١٤/١م	- تجربة الحرانية
١٧/١م	- مدينة الحرفيين بحى السلام
٢٠/١م	- تجربة وادى الملك
٢١/١م	- تجربة حى " نكا " NAKKA بالسويد

ملحق (٢) :

١/٢م	دراسة جدوى ابتدائية لبعض المشروعات الإنتاجية
------	--

ملحق (٣) :

١/٣م	استمرارات استبيان الدراسات الميدانية
------	--------------------------------------

تقديم

تعد مشكلة الإسكان في " مصر " من المشكلات التي تلقى بظلالها على كافة قطاعات الدولة وتشابك أبعادها وأثارها ولا تقتصر آثار المشكلة على توفير المسكن الملائم فقط وإنما تمتد لتشمل قطاعاً عريضاً من قطاعات المجتمع بتأثيرها المباشر وغير المباشر على كافة المجالات الاقتصادية والاجتماعية ، من هذا المنطلق فإن اقتحام مشكلة الإسكان يعني بالتبعية اقتحام مشاكل البطالة والركود الاقتصادي والأمن والبيئة والعديد من المشكلات الأخرى التي ترتبط بالمشكلة ، من هنا تأتي أهمية دور الصندوق الاجتماعي للتنمية في تخطيط وتنمية مشروعات إسكان أدنى مستويات الدخل وكذلك دور المنظمات الأهلية وجمعيات المستثمرين بالمدن الجديدة .

ومع تزايد حدة مشكلة الإسكان والتطورات الجذرية التي شهدتها الاقتصاد المصري في إطار برنامج الاصلاح الاقتصادي ، اتجهت الدولة في الآونة الأخيرة ممثلة في " وزارة الإسكان والمرافق والمجتمعات العمرانية " نحو وضع حلول غير تقليدية لحل مشكلة توفير المسكن الملائم للجميع وبصفة خاصة فئات الدخل المنخفض التي تولى لها الدولة أهمية خاصة ، ويتمثل هذا الإتجاه في تخطيط وتنفيذ العديد من مشروعات التنمية العمرانية في التجمعات الجديدة التي تعتمد على تخطيط الأراضي وإمدادها بالبنية الأساسية ، وكذلك في تنفيذ العديد من مشروعات الإسكان الاقتصادي ومشروع " إسكان مبارك للشباب " بمراحله المختلفة الذي يوفر وحدات سكنية للشباب من محدودي الدخل بمسطحات مختلفة تتناسب مع كافة المستويات ، ثم مشروع " إسكان المستقبل " الذي يهدف إلى توفير ٧٠ ألف وحدة سكنية لمحدودي الدخل على ٣ سنوات .

ويقوم الصندوق الاجتماعي للتنمية بدوراً محورياً هاماً في حل مشكلة البطالة وذلك بتقديم قروض للصناعات الصغيرة بفوائد بسيطة من خلال تنفيذ برامج تساعد على تقليل الآثار الجانبية لسياسة الإصلاح الاقتصادي وتخفيف الأعباء عن المواطنين ورفع المستوى المعيشي للفئات الفقيرة .

ونظراً لأن نجاح مشروعات إسكان محدودي الدخل في تحقيق أهدافها يعتمد إلى حد كبير على إمكانية توفير فرص عمل بالقرب من موقع السكن حيث لا تتحمل دخول الأسر محدودة الدخل أعباء مصروفات الانتقال مرتفعة التكلفة ، لذا فإن التعاون بين " وزارة الإسكان والمرافق والمجتمعات العمرانية " و " الصندوق الاجتماعي للتنمية " في تنمية مشروعات إسكان أدنى مستويات الدخل من شأنه أن يساهم في دعم قدرات السكان على تحمل أعباء السكن وذلك من خلال توفير وحدات إنتاجية صغيرة بالقرب من موقع المسكن أو داخل الوحدة السكنية . ويتناول التقرير التالي الذي أعدد " قسم العمارة والإسكان " بمركز بحوث الإسكان والبناء دراسة جدوى استرشادية لتنمية مجتمعات إنتاجية للشباب على أسس تخطيطية تأخذ في الاعتبار جميع احتياجات المجتمع الإنتاجي بدءاً من اختيار الأنشطة الاقتصادية الملائمة للموقع واختيار الفئات المستهدفة وتقديم الدعم الفني والإداري وتوفير المعلومات ووضع الهيكل الإداري والتنظيمي والخطوات التنفيذية اللازمة حتى يحقق المشروع الأهداف المرجوة .

١ / ١ أهداف إقامة مجتمعات إنتاجية للشباب

تهدف مشروعات تنمية مجتمعات إنتاجية للشباب إلى تنفيذ برامج تنمية متكاملة لاسكان الشباب قادرة على توفير فرص عمل مناسبة بالإضافة إلى توفير الوحدات السكنية الملائمة للشباب من خريجي الجامعات والمعاهد العليا والمتوسطة وشباب الحرفيين وذلك في كل من المجتمعات العمرانية الجديدة والقائمة بحيث يمكن أن تشكل هذه المجتمعات الإنتاجية أدوات اقتصادية فعالة لا ينحصر دورها في توفير المسكن الملائم والمرافق والخدمات فحسب وإنما يمتد دورها ليشمل دعم التنمية الاقتصادية والاجتماعية للشباب وفتحات محدودى الدخل من خلال بناء قدراتهم وتحويلهم إلى طاقات إنتاجية فعالة في مسيرة التنمية .

١ / ٢ الفئات المستهدفة لمشروعات المجتمعات الإنتاجية

يهدف المشروع إلى التنمية المتكاملة لاسكان الشباب ولذلك فإن الأسرة بجميع أطرافها مستهدفة كنواه للمجتمع الإنتاجي وبصفة خاصة فئات محدودى الدخل غير القادرة على توفير فرص عمل مناسبة فضلاً عن توفير الوحدات السكنية . ويستهدف المشروع الفئات التالية :

- شباب الخريجين من خريجي الجامعات والمعاهد العليا وخربي التعليم الصناعي المتوسط .
- المرأة غير العاملة وخاصة التي تعول أسرتها أو المرأة العاملة التي تسعى لزيادة دخل أسرتها .
- الحرفيين والعمال نصف المهرة والذين ينقصهم التمويل والتدريب والذين يرغبون في بدء نشاط أو التوسيع في أنشطتهم .
- العمالية المتاثرة بالاصلاح الاقتصادي .
- خريجي مراكز التدريب في المجالات الحرفية والصناعية غير الملوثة للبيئة .

على أن يتراوح سن المشركين بالمشروع من ٢١ إلى ٥٥ سنة بحد أقصى .

أولوية الاختيار للفئات المستهدفة

تعتبر فئة الشباب من الحاصلين على شهادات متوسطة وبعض الحاصلين على شهادات عليا ولا يعملون من أهم الفئات المستهدفة والتي يجب أن تشكل الأولوية الأولى عند وضع سياسات وبرامج الاستيطان ، وأهمية هذه الفئة أنها تكون لديها تطلعات مختلفة للحياة مع عدم القدرة على تحقيق هذه التطلعات وبالتالي تقع هذه الفئة في مهبط تيارات الانحراف المختلفة ، وتشمل أولوية الاختيار كذلك الفئات التالية :

- أصحاب الأنشطة الإنتاجية ذات الأولوية للتسويق وهي الأنشطة التكميلية والمغذية للصناعات القائمة بالمنطقة الصناعية بالمدينة المنفذ بها المشروع بناء على تعاقد بين المستفيدين وأصحاب المصنع (حق امتياز) .
- المشروعات المشتركة بين المستفيدين من المشروع .
- ذوى الخبرة السابقة في مجال الأنشطة المختارة من قبل المستفيدين .
- تعطى أولوية للمرأة للمشاركة في المشروع في حدود ٢٠ % .

١ / ٣ العائد المتوقع لمشروعات تنمية المجتمعات الإنتاجية

- إن استخدام المسكن كموقع للإنتاج أو استخدام وحدة إنتاجية أسفل المسكن يتيح لجميع أفراد الأسرة المشاركة في الإنتاج بشكل أو بآخر ، وهذا ما يحدث حالياً في العديد من الأحياء الشعبية والقاهرة القديمة ومناطق مثل "كرداسة" و "الحرانية" .
- توفير فرص العمل الإضافية التي تعتمد عليها معظم الأسر المصرية لتحسين دخلها ، والتي يندر حتى الآن توافرها بالمدن الجديدة لانخفاض الكثافات السكانية .
- استغلال الطاقات الكامنة وغير المستغلة داخل الأسرة وخاصة المرأة التي يصعب عليها في معظم الأحيان الانتقال للعمل بعيداً عن أسرتها .
- التنمية المتواصلة للتجمعات السكانية لمحدودي الدخل من خلال زيادة دخول الأسر الفقيرة وبناء قدراتهم الذاتية الاقتصادية والاجتماعية وتحويلهم إلى طاقات منتجة ومفيدة في مسيرة التنمية .
- تعتبر المشروعات الإنتاجية نواة لتنمية المشروعات الصغيرة وتكثيف الاستيطان بالمدن الجديدة من خلال توفير عوامل جذب للشباب خارج المدن القائمة والمكتظة بالسكان .
- استيعاب العمالة المدربة من سنوات عمرية مختلفة وخلق فئة ماهرة ذات طبيعة خاصة أشبه ما تكون بفئة الحرفيين القدامى ذوى الخبرة من تتمذ على أيديهم لجيال من الحرفيين المهرة ، وهو اتجاه له آثاره الإيجابية على تلك الفنانات التي تعانى من إحساس بالضاللة وعدم التوائم مع مجتمع التكنولوجيا الصناعية الحديثة .
- توفير احتياج السوق السياحى من منتجات حرفية صغيرة تحمل الهوية المصرية وخصائصها البيئية وتتميز عن المنتجات النمطية بالإبداع وأصول الصنعة وفق معايير وأصول زخرفية افتقدتها المنتج دون المستوى الفنى والذى يمثل كم هائل ، مما أدى إلى كсадه والتأثير على الاقتصاد القومى وزيادة البطالة بين العاملين فى مجالات الحرف البيئية حيث يرتبط استمرار العمل للصناع فى هذه الحرف بإمكانية تسويق هذه المنتجات .
- تجميع المشروعات الإنتاجية فى منطقة واحدة يتيح الفرصة لتوفير الدعم الفنى للمجموعة من حيث توفير الخدمات والمعلومات وبحوث التصميم وتطوير الإنتاج والأنشطة التسويقية بالإضافة إلى إتاحة الفرصة للشراكة وإقامة الصناعات الصغيرة المتكاملة والتكميلية ، كذلك فان تجميع المشروعات المملوكة من قبل الصندوق الاجتماعى للتنمية فى منطقة واحدة ييسر لخبراء الصندوق متابعة وتقدير المشروعات وتقديم المساعدة للمتعثر منها ومتابعة انتظام سداد القروض .

ثانياً : أنماط مشروعات المجتمعات الإنتاجية

١ / ٢ الأنماط التخطيطية

من خلال دراسة وتحليل التجربة المصرية في مجال تنمية المجتمعات الجديدة ، تم التوصل إلى عدة بدائل تخطيطية لتنمية مشروعات المجتمعات الإنتاجية المستهدفة بالمدن الجديدة ، ويمكن اختيار إحدى هذه البدائل طبقاً لموقع المشروع وخصائص الفئات المستهدفة وتلخص الأنماط التخطيطية المقترحة فيما يلى :

النطء الأول

وحدات سكنية إنتاجية منفصلة

يتم تخطيط المنطقة إلى قطع أراضي تتراوح مساحتها ما بين ٩٠ م٢ و ١٨٠ م٢ ويتم وضع اشتراطات البناء المناسبة واللزمة للتحكم في النمو العمراني للمشروع على أن تعتمد من جهاز المدينة ، ويتولى جهاز المدينة إمداد المنطقة بالمرافق وبناء الدور الأرضي كمرحلة أولى تسلم للمستفيدين للاستخدام السكني والإنتاجي .

ويتيح هذا النطء التخطيطي الفرصة للفئات المستهدفة لتملك نواة لوحدة سكنية وورشة وحديقة حيث يتم استخدام الدور الأرضي أو جزء منه للنشاط الإنتاجي والباقي للسكن مع إمكانية الامتداد المستقبلي لكل من النشاط الإنتاجي والسكنى عند نمو الأسرة وزيادة دخلها .

النطء الثاني

وحدات سكنية إنتاجية منفصلة + مصانع للتجميع وضبط الجودة

فى هذه الحالة يتم توفير قطع أراضى للوحدات السكنية الإنتاجية المنفصلة كما فى الإقتراح السابق على أن يتم تخطيط كل مجموعة من الوحدات بحيث تكون مخصصة لانتاج صناعات تجميعية أو صناعات تكميلية ومغذية وتكون مرتبطة بمصانع للتجميع وضبط الجودة ، ويتم إدارة كل مشروع من خلال شركة مساهمة يشارك فيها مجموعة المالك مع مستثمر رئيسي .

وتكون المهمة الرئيسية لإدارة المشروع هي الدعم المؤسسى والقانونى لشبكة العلاقات الإنتاجية بين كل من المستثمر الرئيسي ومجموعة المشروعات الصغيرة المغذية أو التكميلية ، ويكون العائد لهذه النوعية من المشروعات مجزياً لكلا لعمليات التصميم والبحث يستفيد المشروع الكبير من الحصول على مكونات المنتجات بتكلفة منخفضة نسبياً ويفرغ لعمليات التصميم والبحث والتطوير وضبط الجودة والتسويق ، فى حين يستفيد أصحاب المشروعات الصغيرة من التخصص فى منتج محدد وزيادة الإنتاجية ورفع كفاءة الإنتاج بالإضافة إلى توفير تكلفة التسويق والتصميم والتطوير والتى يقوم بها المشروع الكبير .

وبصفة عامة فإن هذا البديل لتنمية مجتمعات إنتاجية يوفر لصغار المنتجين العديد من الإيجابيات ويساعدهم في الارتقاء بكفاءة إنتاجهم وبناء قدراتهم ، ويتوافق نجاح هذا البديل أساساً على كفاءة إدارة المشروع .

النمط الثالث

عمارات سكنية ومباني مستقلة تضم وحدات إنتاجية

يتم تخطيط المنطقة بحيث يمكن توفير مباني مستقلة للوحدات الإنتاجية بمسطحات صغيرة تتلاعيم مع إمكانيات محدودى الدخل تتراوح بين ٢٥ م و ١٠٠ م للأسرة يمكن مضاعفة هذه المسطحات فى حالة المشروعات المشتركة ، وفي هذه الحالة يتم تملك كل أسرة وحدة سكنية ووحدة طبقاً لإمكانيات كل أسرة ، وفي كل الأحوال تكون الأنشطة الإنتاجية المصرح بها غير ملؤة للبيئة كما تكون مرتبطة باحتياجات المنطقة وخصائص الموقع والفنان المستهدفة .

هذا النمط التخطيطي يمكن توفيره الإسكان الاقتصادي بالمدن القائمة أو المدن الجديدة في حالة توافر مسطح كافى لإضافة مجمع أو أكثر للوحدات الإنتاجية وغالباً يسهل توفيره بمواقع المشروعات الجارى تنفيذها (تحت الإشاء) ، ويتميز هذا النمط التخطيطي بتوفير الخصوصية للمنطقة السكنية وحمايتها من الازدحام والضوضاء التي قد تنتج عن ارتفاع كثافة الأنشطة الإنتاجية .

النمط الرابع

عمارات سكنية تستغل الأدوار الأرضية بها للأنشطة الإنتاجية

يعتمد هذا النمط على استغلال الدور الأرضى للأنشطة الإنتاجية والأدوار العليا للسكن بحيث تتملك كل أسرة وحدة سكنية ووحدة إنتاجية أسفل المسكن ويتم تصميم الدور الأرضى بحيث يوفر المرونة اللازمة في حالة المشروعات المشتركة والتي تتطلب ضم الوحدات الإنتاجية الصغيرة لتشكل وحدة إنتاجية أكبر في المساحة .

هذا النمط يمكن تنفيذه في جميع مشروعات الإسكان الجارى تنفيذها (تحت الإشاء) ويوصى بصفة خاصة بتنفيذ مشروع " إسكان المستقبل " الذى يهدف إلى توفير ٧٠ ألف وحدة سكنية لمحدودى الدخل خلال ثلاثة سنوات .

٢ / ٢ الأنماط الإنتاجية المقترنة

يمكن تنفيذ مشروعات تنمية مجتمعات إنتاجية للشباب بالمدن الجديدة أو بالمدن القائمة بالمحافظات المختلفة بالموقع المخصص لمشروعات الإسكان وبصفة خاصة مشروع إسكان المستقبل ومشروع إسكان الشباب .

وفيما يلي المواقع المقترحة لهذه المشروعات بالمدن الجديدة

مجتمع إنتاجي للصناعات التكميلية والمغذية	مدينـة العاشر من رمضان :
مجتمع إنتاجي للصناعات الهندسية والاكترونية	
مجتمع إنتاجي لـ تكنولوجيا المعلومات والبرمجيات	مدينـة أكتوبر :
مجتمع إنتاجي لأحياء الحرف التراثية	
مجتمع إنتاجي للصناعات الغذائية	مدينـة المـبور :
مجتمع إنتاجي للصناعات الـ إلكترونيـة	مدينـة الشـروق :
مجتمع إنتاجي لـ تكنولوجيا المعلومات والبرمجيات	
مجتمع إنتاجي للصناعات التكميلية والمغذية	مدينـة بـدر :
مجتمع إنتاجي للصناعات الجلديـة	
مجتمع إنتاجي لإحياء الحرف التراثية	
مجتمع إنتاجي للصناعات الغذائية	مدينـة السـادـات :
مجتمع إنتاجي للصناعات التكميلية والمغذية	
مجتمع إنتاجي للصناعات الـ إلكترونيـة	مدينـة أسيـوط الجديدة :
مجتمع إنتاجي لـ تكنولوجيا المعلومات والبرمجيات	
مجتمع إنتاجي لإحياء الحرف التراثية	مدينـة طـيبة الجديدة :
مجتمع إنتاجي للصناعات الغذائية	مدينـة المـثـيا :
مجتمع إنتاجي للصناعات التجمـيعـية والمـغـذـية	
مجتمع إنتاجي للصناعات الخشـبيـة	مدينـة دـمـياـطـ الجديدة :
مجتمع إنتاجي للصناعات الغذـائـية	
مجتمع إنتاجي الصناعـاتـ الـغـذـائـيـة	مدينـة بنـو سـوـيفـ الجديدة :
مجتمع إنتاجي للـ صـنـاعـاتـ الـحـرـفـيـة	

٣/٢ الأنشطة الإنتاجية المقترنة

أولاً: الأنشطة الصناعية

مشروعات صناعية كترونية وكهربائية

- ٤- تصنيع محولات كهربائية
- ٥- مشروع لف موافير كهربائية
- ٦- تصنيع صاعق الناموس
- ١- تصنيع كارت صوت يعمل في تكبير الأجهزة الصوتية
- ٢- تصنيع لوحة توزيع
- ٣- تصنيع وتحميم مكونات الحاسوب الآلي

مشروعات صناعات هندسية ومعدنية

- ٣- تجميع وحدات إضاءة زخرفية
- ٤- تصنيع هيكل أباجورات
- ١- لوازم السائز والديكور
- ٢- تجميل النجف

مشروعات التصنيع الغذائي

- ٤- تصنيع الآيس كريم
- ٥- تصنيع جبن أبيض
- ٦- صناعة العجائن
- ١- تجفيف فاكهة وخضروات بالطاقة الشمسية
- ٢- مشروع طهي وتعليق الخضروات والبقوليات
- ٣- مشروع المربات والعصائر والمثلجات

ثانياً: الصناعات الحرفية

مشروعات الحرف التراثية

- ٧- الخرط العربي والارابيسك
- ٨- الحلاوى الشعبية
- ٩- تفريغ الآركان
- ١٠- زخرفة الخيام (الخيامية)
- ١١- الرسم على الزجاج
- ١٢- تصنيع وتطريز الملابس الشعبية
- ١- التطعيم بالصدف
- ٢- الزجاج المعشق
- ٣- تكفيت المعدن بالفضة
- ٤- النسيج على النحاس
- ٥- السجاد والكليم والنسيج اليدوي
- ٦- الطباعة على النسيج

مشروعات الحرف المتنوعة

- ٦- مشروعات تعبئة وتغليف
- ٧- تصنيع منتجات من الجريد
- ٨- إنتاج لعب الأطفال
- ٩- تصنيع أطقم ميلاديين
- ١٠- ورشة لإنتاج حشو القمصان والبدل
- ١- تصنيع ملابس ومهملات عاملين
- ٢- تصنيع المنتجات الفخارية
- ٣- تصنيع الملعبيات الورقية
- ٤- مصنع إنتاج جوارب
- ٥- طباعة الـ "تي شيرت"

■ تصريح منتجات جلدية

- ٣ - أحذية جلدية
- ٤ - وجه الحذاء (فوندي) طبيعي - صناعي
- ١ - منتجات جلدية سياحية
- ٢ - مستلزمات أحذية

ثالثا : الأنشطة الخدمية والتجارية والمهنية

■ خدمات نقل ومواصلات

- ٢ - مشروع نقل البضائع
- ١ - مشروع نقل الركاب

■ خدمات تجارية

- ٣ - تجارة أجهزة منزلية
- ٤ - سوبر ماركت
- ١ - تجارة مواد غذائية خضر وفاكهه
- ٢ - طباعة وتصوير وتجليد

■ خدمات صيانة

- ٤ - صيانة أجهزة منزلية
- ٥ - تطهير ورش المنازل
- ١ - مشروع وحدة غسيل وكى الملابس
- ٢ - صيانة معدات مصانع
- ٣ - صيانة وتجديد المباني السكنية والعامة

■ الأنشطة المهنية

- ٥ - استشارات تجارية ومالية
- ٦ - استشارات هندسية وأعمال مقاولات
- ٧ - تكنولوجيا المعلومات والبرمجيات
- ٨ - تصميمات فنية بالحاسب الآلي
- ١ - صيدليات
- ٢ - عيادات طبية
- ٣ - خدمات تسويقية
- ٤ - استشارات قانونية

ثالثاً : معايير نجاح تنموية المجتمعات الإنتاجية

١ / ٣ موقع المشروع

يوصى أن يتم تحديد مشروع المجتمع الإنتاجي في إطار مخططات أحياء الإسكان الاقتصادي القائمة أو المستجدة على أن يشغل جزء من الحي السكني بحيث يمكن للمشروع الاستفادة من المرافق العامة والخدمات العامة القائمة بالحي مثل الخدمات التعليمية والصحية والثقافية والترفيهية حتى لا تتحمل موازنة المشروع أعباء تكاليف هذه الخدمات الأساسية وفي نفس الوقت سوف يشكل الحي السكني سوق محلي جيد لتسويق العديد من الخدمات والمنتجات وخاصة في بدء نشاط المجتمع الإنتاجي .

٢ / ٣ المعايير التخطيطية والتصميمية

السماح بعمارة الأنشطة الإنتاجية داخل الحيز السكني يهدف إلى تكشف الإستيطان بالمدن الجديدة وخلق فرص عمل لفئات الدخل المنخفض ، لذلك لا يكون السماح بالاستخدامات غير السكنية داخل الأحياء السكنية مبدأ عام يطبق بجميع الأحياء السكنية ، وإنما يسمح به فقط في بعض مناطق الإسكان الاقتصادي وبنسب محددة لا تزيد عن ٥١٠ % من الوحدات السكنية على مستوى المنطقة أو الحي ، وذلك سواء كانت هذه الوحدات الإنتاجية داخل المباني السكنية أو في مبانٍ مستقلة وحيث لا يزيد عدد الوحدات الإنتاجية في جميع الأحوال عن ٣٠٠ وحدة إنتاجية في الموقع الواحد .

وفي حالة نجاح المشروع في منطقة ما يكرر تفاصيله في منطقة أخرى ولا يسمح بالامتداد العلمني للأنشطة الإنتاجية بأكثر من النسبة المذكورة عاليه وذلك حفاظاً على نجاح المشروع وإستمرار القدرة على تسويق منتجاته ، وفي حالة الحاجة إلى التوسيع في الأنشطة الإنتاجية التي يزيد الطلب عليها بما يتطلب مساحات أكبر من المساواة ، تسلى إدارة المشروع تسهيل مهمة أصحاب هذه المشروعات في الانتقال إلى مجمعات الصناعات الصغيرة حيث توافر مساحات أكبر وأمكانيات كبيرة للتتوسيع والحصول على المساحات الملائمة .

وتطلب التنمية المتواصلة للمجتمعات الإنتاجية وضع معايير تخطيطية وتصميمية تحدد إشتراطات وأسس اختيار الموقع وتحديد إستخدامات الأرضي واشتراطات البناء والأحجام الملائمة للمشروعات الإنتاجية وذلك لامكان التحكم في النمو العلمني لهذا النمط من المشروعات وتوجيهه فيما لا يعارض مع التنمية المتواصلة لهذه المجتمعات ويطلب ذلك إعداد دراسة تشتمل كذلك على أساليب التنمية الملائمة لهذه المشروعات .

٣ / مطالبات تنمية المشروعات الصغيرة

يلزم إعداد دراسة جدوى للأنشطة الإنتاجية المتوقعة وسوق العرض والطلب ودراسة المفاضلة الفنية والاقتصادية والقانونية بين هذه الأنشطة لاختيار أكثرها ملائمة للموقع ، وفيما يلى بعض التوصيات التي يجب أن تؤخذ في الاعتبار عند دراسة و اختيار الأنشطة الإنتاجية .

- ضرورة أن يستهدف المشروع إنتاج على قدر كبير من الجودة يمكن تصديره لضمان تسويقه على كل من المستوى المحلي والدولي .
- ضرورة تدعيم الارتباط بين المشروعات الصغيرة والمشروعات الكبرى والمتوسطة على أساس المنفعة المتبادلة .
- الحاجة إلى التخصص وأن توجه المنطقة لممارسة أنشطة إنتاجية في مجال واحد أو عدة مجالات متكاملة حتى يمكن توفير خدمات مشتركة في مجال المعلومات والتسويق والإعلان وتوريد وتخزين الخامات وتأجير المعدات بالإضافة إلى الدعم الفني الخاص بتطوير المنتجات وتوفير العينات والكتالوجات .
- أهمية التعاون بين الشباب في إقامة المشروعات الصغيرة إذ أن المشاركة في مجموعات توفر فرص نجاح أكبر وإمكانيات إنتاج على درجة عالية من الجودة باستخدام معدات حديثة وكذلك إمكانيات أفضل للتسويق لهذا يلزم تحفيز الشباب للعمل في تكتلات .
- بعد اختيار الأنشطة الإنتاجية الملائمة للموقع يلزم إعداد دراسة جدوى تفصيلية لكل منتج وتقديم البيانات الكاملة والدقيقة عن هذا المنتج ومدى الطلب عليه وإمكانيات تسويقه واحتياجات التدريب وأسلوب توفير الاستشارات الفنية وعملية ضبط الجودة .
- ضرورة تشجيع مشروعات إعادة الاستخدام للحد من احتمالات التلوث البيئي الناتج عن مخلفات الصناعات الصغيرة .
- التخطيط لإنشاء مركز تدريب متكامل لتنمية مهارات الشباب في الصناعات الصغيرة المختارة وذلك بإعداد عماله ماهره يمكنها التعامل مع التقنيات الحديثة الواجب تطبيقها لمنع التلوث البيئي .

٤ / المطالبات البيئية

إن استخدام المسكن أو الحيز السكني كموقع للإنتاج يتطلب استخدام وسائل الإنتاج النظيفة والتكنولوجيا المتفوقة بيئياً والتي تعنى بمعالجة الفضلات والإبعاثات والأدخنة لتقليل تأثيرها على البيئة المحيطة إلى الحد الأدنى ، كما تعنى أيضاً بكفاءة استخدام الموارد وترشيد استخدام الموارد غير التجددية .
وعادة ما تكون التكنولوجيا النظيفة أقل تكلفة من حيث التسفيذ والتشغيل والصيانة نتيجة خفض تكلفة المواد الخام والطاقة والتحكم في التلوث ومعالجة الفضلات وإعادة استخدامها .

ويلزم وضع اشتراطات بيئية لمشروعات المجتمعات الإنتاجية بحيث لا يسمح إلا بالأنشطة الإنتاجية غير الملوثة للبيئة ولا يسمح بتعديل النشاط الإنتاجي إلا بموافقة إدارة المشروع ضماناً لتحقيق التنمية المواصلة لهذه المجتمعات الإنتاجية

٣٥ / مطالبات التنمية البشرية

مشروع تنمية مجتمعات إنتاجية للشباب يمثل آلية هامة للاستثمار في إطار العائلة الممتدة السائدة في الكثير من الأحياء الشعبية وحالاً لبعض المشكلات التي تواجهها ، حيث يسود الالتزام بتزويد الأبناء في سن مبكرة حتى وإن لم يجدوا عملاً ، وحيث بلغت البطالة بين خريجي الجامعات والمؤهلات المتوسطة معدلات عالية ، وحيث يضيق بيت العائلة تدريجياً بالأبناء المتزوجين ، لذلك فإن مشروع تنمية مجتمعات إنتاجية للشباب يمثل حالاً مثالياً لمشكلة مركبة . من الأهمية استثمار طبيعة المجتمع المصري الذي تسوده علاقات اجتماعية قوية وخاصة في الأحياء الشعبية ووضع الاشتراطات الالزمة لتشكيل المجتمع الجديد بصورة تتلاءم مع أهدافه ووظيفه وتنظيم عملية الاستيطان والاستقرار بالمجتمع الجديد .

ويفضل جذب مجموعات من السكان من مناطق محددة وتكون الأولوية للمجموعات التي تميز بعمق الروابط الاجتماعية والاقتصادية فيما بينها ، بحيث يكون الانتقال إلى المجتمع الجديد في مجموعات ضماناً لخلق مجتمعات متربطة قادرة على التعاون معاً في سبيل إنشاء مجتمع إنتاجي متجانس اجتماعياً لامكان فيه للدخلاء والعناصر المنحرفة (مثلما يحدث في بعض مشروعات الإسكان الحكومي الاقتصادي الذي يتم فيه تسكين مجموعات متنافرة من السكان معاً في نفس الموقع) . ويساهم في تحقيق التجانس بين سكان المجتمع الجديد توفير فرص اختيار الوحدات السكنية للمستفيدين بحيث يمكن الحفاظ على روابط الجيرة بين السكان وإحكام الرقابة الذاتية للسكان من أجل تأمين وصيانة التجمع السكني .

نظراً لأن الفئات المستهدفة هي غالباً فئات أدنى مستويات الدخل وتعانى في معظم الأحوال من مشكلة عدم كفاية الموارد الاقتصادية للأسرة ، يلزم توفير أفضل الظروف البيئية الملائمة للنمو والإرتقاء بهذه الفئات وذلك من خلال توفير الخدمات الأساسية وبصفة خاصة في المرحلة الأولى من تنفيذ المشروع حيث تكون الكثافات السكانية منخفضة ولا تسمح بتشغيل الخدمات بكامل طاقتها . في هذه الحالة يلزم توفير الخد الأدنى من الخدمات الالزمة لاستقرار المجتمع الجديد وتقع هذه المسئولية مرحلياً على عاتق إدارة المشروع إلى حين تأسيس " جمعية تنمية مجتمع محلى " أو " جمعية شباب رجال الأعمال " طبقاً للاحتجاجات الفعلية للمجتمع الجديد وذلك حتى يمكن إدارة المشروع وتميته ذاتياً في المستقبل بعد انقضاء الفترة الالزمة لاستقرار المشروع والتي تراوح عادة ما بين ثلاثة وخمس سنوات .

يجب أن تشمل مسئولية إدارة المشروع في المرحلة الأولى إعداد وتنفيذ برنامج للتنمية المتكاملة يهتم بصورة خاصة بمشاركة المرأة في إدارة التنمية وصيانة الحى السكنى ، ويوفر الدورات التدريبية على بعض الحرف والصناعات الصغيرة بالإضافة إلى دورات توعية ثقافية واجتماعية وبيئية بهدف تحسين المستوى الاقتصادي للسكان وبناء قدرات المرأة وكافة أفراد الأسرة لتمكنهم من المشاركة الفعالة في الإنتاج والتنمية وزيادة دخل الأسر الفقيرة .

رابعاً : إدارة وتمويل المجتمعات الإنتاجية

٤ / مقترنات إدارة المجتمعات الإنتاجية

المقترح الأول :

تأسيس اتحاد المستفيدين من بين الشباب الشاغلين للوحدات

يشكل مجلس الإدارة من بين الشباب أعضاء الاتحاد ويضم مُمثلين عن :

- مركز بحوث الإسكان والبناء .
- الصندوق الاجتماعي للتنمية .
- جهاز المدينة .
- ممثل من أقرب كلية أو معهد فني صناعي بالمنطقة .
- جمعية المستثمرين أو جمعية رجال الأعمال بالمنطقة .

موارد الإتحاد

- اشتراكات الأعضاء المضمون للاتحاد سنوياً أو شهرية .
- المنح المقدمة من بعض الجهات للاتحاد .
- نسبة من عائد الخدمات التي يقدمها الإتحاد لأعضائه .

القانون المنظم : قانون اتحاد الملاك وقانون اتحاد المساهمين .

المقترح الثاني :

تأسيس شركة مساهمة من بين المستفيدين من المشروع

يشكل مجلس الإدارة من بين المساهمين في الشركة ويضم مُمثلين عن :

- مركز بحوث الإسكان والبناء .
- الصندوق الاجتماعي للتنمية .
- جهاز المدينة .
- اتحاد لصناعات .
- جمعية المستثمرين أو جمعية رجال الأعمال بالمنطقة .

موارد الشركة :

- مساهمات المستفيدين .
- مساهمات الجهات الاعبارية المقترن تمثيلها في مجلس الإدارة .
- قروض قصيرة وطويلة الأجل .
- منح ومساعدات مالية وفنية وإدارية في السنوات الأولى للنشاط .

القانون المنظم : قانون الشركات المساهمة

المقترح الثالث :

تأسيس جمعية تعاونية من بين المستفيدين من المشروع

يتم تأسيس الجمعية طبقاً لقانون التعاون الإنتاجي ويشكل مجلس إدارة من بين أعضاء الجمعية العمومية ويعين بالجنس ممثلين عن الجهات الآتية :

- مركز بحوث الإسكان والبناء .
- الصندوق الاجتماعي للتنمية .
- اتحاد التعاون الإنتاجي .
- جهاز المدينة .
- مثل عن أقرب كلية أو معهد فني بالمنطقة .

موارد الجمعية :

- مساهمات الأعضاء بالأسماء .
- المعونات والمنح التي تقدم للجمعية من الجهات الأخرى .
- موارد وحصيلة المشروع المشتركة مع الاتحاد التعاوني أو الصندوق الاجتماعي .

القانون المنظم : قانون التعاون الإنتاجي رقم ١١٠ لسنة ١٩٧٥ م .

المقترح الرابع :

تأسيس جمعية رجال أعمال من الشباب المستفيدين من المشروع

يتم تأسيس الجمعية طبقاً لقانون المنظمات غير الحكومية، ويشكل مجلس إدارة جمعية رجال الأعمال يضم ممثلين عن الجهات الآتية :

- مركز بحوث الإسكان والبناء .
- الصندوق الاجتماعي للتنمية .
- اتحاد الصناعات .
- جهاز المدينة .
- جمعية المستثمرين بالمنطقة .

موارد الجمعية :

- مساهمات الأعضاء المنضمين للجمعية من المستفيدين بالمشروع .
- المعونات والمساعدات الفنية التي قد تقدم .
- ما تفرضه الجمعية كنسبة من عائد الخدمات التي تقدمها للأعضاء .

القانون المنظم : قانون الجمعيات الأهلية والمنظمات غير الحكومية .

أسلوب العمل المقترن :

أهمية تعاون المشروع بعد تشكيل إدارته بالأسلوب الذاتي مع " جمعية المستثمرين " العاملة في المدينة للإستفادة من خدماتها وخبراتها وتجاربها السابقة، وتغرس إدارة المشروع لتدبير الموارد وإدارة الشؤون الإدارية والفنية والتخطيمية وبشكل عام فإن مجلس الإدارة المقترن تشكيله في كافة المقترنات السابقة سوف يراعى بالضرورة الإرتباط بين المشروع والكيانات والمصانع القائمة باعتبارها قنوات تسويقية مضمونة يمكن استغلالها لتسريع نشاط المشروع باعتباره يمثل نشاطين :

. الأول : نشاط حرفى وصناعى يصلح لكونه صناعة مغذية أو تكميلية لمعظم الأنشطة الموجودة بالمدينة .

. الثاني : نشاط خدمى لخدمة سكان المدينة والمنطقة وكذلك الصناعات القائمة بالمنطقة الصناعية .

الوحدة التنفيذية للمشروع :

تشكل من مدير تنفيذى متفرغ ومحاسب وسكرتير ويكون مقرها بالموقع ، ويعتمد نجاح المشروع إلى حد كبير على قدرات وأداء المدير التنفيذى لذلك يجب أن يكون له القدرة على العمل مع أصحاب المشروعات الخاصة ويكون على دراية كافية بعملية إقامة المشروعات الصغيرة وتنميتها حتى يتمكن من تحليل أوجه ضعف أو قوه كل مشروع والكشف عن المشاكل الناشئة قبل أن تحدث بالفعل .

وتؤدى الوحدة التنفيذية عملها باسلوب القطاع الخاص بحيث يشجع ذلك القطاعات الأهلية والهيئات الأجنبية على المشاركة في دعم المشروع فيها وتسويقاً .

مهام المدير التنفيذي للمشروع :

- الإدارة اليومية للمشروع وتلقي طلبات المستفيدين بالنسبة للوحدات السكنية والوحدات الإنتاجية وطلبات القروض وتحديد الطلبات المستوفية للشروط على مجلس إدارة المشروع .
- إدارة التنمية الشاملة للمشروع من خلال دراسة توفير متطلبات التنمية الاجتماعية للفئات المستهدفة .
- توفير الدعم الفنى عن طريق الاتصال بالجهات العلمية المعتمدة التى تقوم بتحديد المواصفات الفياسية والصناعية للارتفاع بمستوى جودة المنتجات محلياً وعالمياً ، وكذلك الهيئات المحلية والدولية التى تقدم الدعم الفنى للمشروعات الصغيرة .
- متابعة انتظام سداد أقساط القروض .
- متابعة انتظام سداد الإيجار الشهري وأقساط التملك الخاصة بالوحدات السكنية والوحدات الإنتاجية بالتعاون مع أجهزة المدن الجديدة أو القائمة .
- متابعة التزام المستفيدين بتنفيذ عقود إنتاج الصناعات المغذية والتكميلية للصناعات القائمة بالمنطقة الصناعية .
- إعداد برنامج العمل بشكل تفصيلي محدد و النماذج اللازمة لإجاز عمل الوحدة التنفيذية بالكفاءة المطلوبة .

- وضع الأهداف المراد تحقيقها والمفاضلة بين الحلول في حالة ظهور مشكلات وابراز مميزات وعيوب كل حل وتقويم كل منها تمهيداً لاختيار أفضلها .

المتابعة وتقييم الأداء :

يتم متابعة تنفيذ المشروع على عدة مستويات لتأكيد نجاحه وهذه المستويات هي :

- الجهة المنفذة وتعنى بجميع جوانب المشروع .
- الجهة الوسيطة وتعنى بالالتزام بالشروط الانتمانية وانتظام السداد لأقساط القروض .
- الجهة الممولة _ الصندوق الاجتماعي للتنمية - وتعنى بالالتزام المطلق بمتطلبات التعاقد .
- وحدة دعم وتنمية المشروعات الصغيرة وتعنى بالأداء الفني للمشروعات الممولة .

ويجب أن تكون هناك عمليات للتقويم كل فترة للمشروع بهدف تصحيح المسار وتعديل الإجراءات بما يكفل تفادى الانحراف عن الاتجاه المحدد وبما يضمن التحقيق الأمثل لأهداف المشروع .

الدعم الفني والتدريب للمستفيدين من أصحاب المشروعات الصغيرة ويشمل :

تقوم " وحدة دعم وتنمية المشروعات الصغيرة " بالصندوق الاجتماعي للتنمية بتنفيذ الدعم الفني لاصحاب المشروعات الصغيرة من خلال :

- التدريب على النواحي الإدارية والتنظيمية وإمساك الدفاتر وإدارة المشروع الصغير .
- التدريب على النواحي الفنية عملياً لاكتساب المهارات الازمة للمشروع ولضمان نجاحه .
- المشورة الفنية لحل مشاكل الإنتاج .
- النواحي المتعلقة بالجودة والصيانة .
- مساعدة المستفيدين في إعداد دراسات الجدوى لمشروعاتهم تمهيداً للتمويل .
- توفير نماذج لمشروعات صغيرة في المجالات الملائمة للموقع للاسترشاد بها من جانب الشباب (عند اختيار ودراسة مشروعاتهم الجديدة .
- المساعدة في التسويق والترويج وتنظيم المعارض المحلية والدولية .

التقييم الدورى للأداء مشروع التنمية ويشمل :

- الالتزام بأهداف المشروع وخاصة بالنسبة لإختيار الفئات المستهدفة المستفيدة من المشروع .
- المخرجات الكمية للمشروع (عدد المشروعات / عدد المستفيدين / فرص العمل / حجم القروض ...)
- نسبة ومعدل الصرف من الموازنة المعتمدة للفرض .
- الالتزام بالبرنامج الزمنى للتنفيذ .
- الآثار الاجتماعية والاقتصادية للمشروع (فى مرحلة لاحقة) .

الجهات التي تقدم الدعم الفنى للمشروعات الصغيرة

فيما يلى بيان بالجهات التي تقدم الدعم الفنى للمشروعات الصغيرة القائمة والتي يمكن لإدارة "مشروع تنمية مجتمعات إنتاجية للشباب" التنسيق معها من أجل دعم المستفيدن من المشروع طبقا لاحتياجاتهم وطبيعة مشروعاتهم .

الفاكس	التليفون	العنوان	المشروع / الجهة	المنظمة
٣٠٣٠٨٩١	٣٠٣٠٨٩٢	١ ش وادى النيل، المهندسين، الجيزة	١- جهاز تنمية الصناعات الصغيرة ٢- مركز التصميمات والتنمية التكنولوجية	الصندوق الاجتماعي للتنمية
٧٩٦١٦٦٠	٧٩٤٥٩٨٩	٤ ش حسين حجازى- القصر العيني - القاهرة	٣- الجمعية المصرية لحاضنات المشروعات الصغيرة	
٤٠٣٤٦٩٠	٤٠١٤١١٨ ٤٠٣٤٦٩١	٤ عمارت العبور، صلاح سالم، القاهرة، الدور ١١ شقة ٣		
٣٤٤١٧١١	٣٤٦١٦٠٤ ٣٤٥٠٢٥٢	١٣ ش لبنان، المهندسين، الجيزة، مصر	مشروع تطوير الصناعات الصغيرة والحرفية	مؤسسة فريديريش ايبرت
٣٤١٦٧٥٠	٣٤١٦٧٥٠	١٣ ش محمد مظهر، الزمالك، الدور الأول، شقة ٥ القاهرة	برنامج تطوير القطاع الخاص	الاتحاد الأوروبي
٣٥٧٢٢٣٣ ٣٥٦٢٩٣٢	٣٥٧٣٨٤١ ٣٥٧٣٣٤٩	مكتب الاتصال العام للوكالة الأمريكية للتنمية الدولية ٦ ش القصر العينى - القاهرة - الدور التاسع	مشروع تنمية الصناعات الصغيرة والحرفية	الوكالة الأمريكية للتنمية الدولية
٣٠٣٣٤٧٥	٣٠٣٣٤٧١	٩٦ ش أحمد عرابى، القاهرة، مكتب التمثيل التجارى	نقطة التجارة الدولية المصرية	وزارة الاقتصاد والتجارة الخارجية
٣٣٨٠٧٣٣	٣٣٨٠٧٣١ ٣٣٨٠٧٣٢	١٩ ش عبد المنعم رياض، المهندسين	برنامج تنمية المشروعات الصغيرة	الصندوق المصرى السويسرى للتنمية
٣٣٦٨٩٥	٣٤٩٢٠٨٩	٣٣ ش هارون - الدقى	Netherlands Management Cooperation Program NMCP	برنامج التعاون الهولندي فى مجال إدارة المشروعات الصغيرة

التسويق هو نشاط فنى وتجارى وإدارى واجتماعي بالدرجة الأولى ويندرج تحته مجموعة من الأنشطة الفرعية والتى لابد أن - يتوافر لها حجم مناسب من البيانات العامة والتفصيلية عن كل نشاط فرعى أو أساسى فى أى مشروع وأى سوق ، ولذلك فإن السنوات الأخيرة حفلت ببرامج ودراسات قامت بها مجموعة هائلة من الهيئات والمنظمات كلها تهتم بالتسويق وإعداد كواصره وتفعيل أدواته.

إن التسويق للمنتج أو الخدمة أو تسويق المعلومة لابد أن يكون خاضع للآتى :

- ماذانتج ؟
- لمن نبيع أو نقدم الخدمة ؟
- متى نوفر الطلب ؟
- كيف نشبع الطلب وننجح فى أداء الخدمة ؟
- كيف نعزم العائد باستخدام الإمكانيات المتاحة وبسعر منافس ؟
- أين نبيع أو نقدم الخدمة ؟

ويلزم لذلك بعض البحوث من الممكن أن تكون موجودة لدى بعض الجهات عن الآتى :

بحوث ودراسات السوق :

- سوق إقليمى لمجتمع المشروع .
- سوق محلى قومى .
- سوق عالمى من الممكن الدخول فيه عبر أكثر من قناة من القنوات القائمة .

دراسات تطوير الإنتاج :

- بحوث تعظيم القيمة الاستخدامية للسلع المنتجة .
- بحوث الموارد والخامات والبدائل الصناعية والمواد المساعدة لبعض السلع .
- بحوث التكاليف والأسعار وعناصر الإنتاج .
- بحوث اختبارات وتطوير المواد المستخدمة .
- بحوث ترشيد الطاقة .
- بحوث التكاليف الصناعية والإنتاجية وحسابات عوائد القروض ومعدلات النمو .
- بحوث الجودة .

مقدرات تشكيل إدارة التسويق :

اولاً : تأسيس شركة لإدارة التسويق

يقترح تأسيس شركة لإدارة نشاط التسويق خاصة بالمشروع مع الأخذ في الاعتبار الفصل بين ادارة المشروع الإنتاجي وإدارة نشاط الإنتاج والتسويق .

وعموماً يقترح بعد تأسيس الشركة تشكيل مجلس إدارة لشركة التسويق أو تشكيل إدارة للتسويق من داخل الإدارة المقترحة والمختارة تتولى الآتي :

- تعين المسؤولين عن النشاط .
- اختيار أو المساعدة في اختيار الخبراء والاستشاريين .
- الاتصال بالجهات التي تستطيع تقديم المعونات الفنية والتسويقية اللازمة .

هيكل إدارة شركة التسويق

- مدير للشركة أو الإدارة .
- عدد من الأخصائيين والخبراء .
- مسئول الاتصالات والعلاقات الخارجية .
- مسئول تنظيم وإدارة معارض داخلية وخارجية .
- مندوبى وممثلى مبيعات توزيع وبيع .
- مسئول شبكة عملاء وموزعين .
- مسئول نقل وشحن وتخزين .

ويلاحظ أن هذا الشكل شكل غوذجي لابد أن يتوافر في التنظيم أو الكيان المقترح ويعاب عليه أنه يتولى العملية التسويقية بشكل مركزي قد يقضى على التميز في الإنتاج ويحد من الجودة لوضوح الفصل التام بين الإنتاج والتوزيع كذلك صعوبة تسويق هذا الكم من الخدمات ولذلك فلدينا مقترح آخر بديل .

ثانياً : تشكيل كيان للتسويق من بين المستفيدين بالمشروع

يشكل كيان التسويق بالمشروع من بين مسئولي التسويق بالوحدات المملوكة للمتنيعين ويقتصر دور هذا الكيان على الآتي :

- تقديم الارشادات الفنية والتسويقية للمستفيدين .
- تقديم ومتابعة المواصفات الصناعية والفنية الازمة للسلع بالوحدات المملوكة .
- إرشادهم لأماكن الخامات الجيدة ومراسلة الشركات المنتجة للخامات .

- تمثيل الوحدات المملوكة تسويقاً لدى العملاء بالمنطقة أو خارجها .
- وضع عينات نموذجية للمنتجات وعرضها وتجميع طلبيات وصفقات داخلية وخارجية .
- الأشراف وتوفير فرص إشتراك المستفيدين بانتاجهم في المعارض الداخلية والخارجية .
- الدخول في ممارسات ومناقصات التوريد والخدمات للهيئات التي تعلن عن ذلك .
- رفع كفاءة رجال التسويق بالوحدات المملوكة حتى ولو كانوا من المالك عن طريق التدريب المستمر لهم.
- إرشاد المستفيدين لأساليب التخزين الصحيحة والسليمة للسلع .
- ارشاد المستفيدين بالاساليب المتطرفة للتعبئة والتغليف .
- الرعاية المستمرة ومد المستفيدين بالدراسات والنشرات العلمية التي توضح موسمية الطلب لكل سلعة وأماكن الطلب وأماكن العجز ودرجة الاشباع المطلوبة .
- السعي لاقتسام حصة أو نصيب من السوق لكل سلعة توفر لها الحجم المناسب من الجودة والمائمة للسوق.
- السعي الدائم لاعتبار الوحدات المملوكة صناعة مغذية أو تجميعية لبعض المصانع الكبيرة في المنطقة أو غيرها .
- تسجيل كيان التسويق في المنظمات الرسمية المعنية بنشاط التصدير مثل :
 - الهيئة العامة للرقابة على الصادرات والواردات .
 - نقطة التجارة العالمية .
 - هيئة تنمية الصادرات .
 - شركات التجارة الخارجية العامة والخاصة ومكاتب التصدير .
- المحافظة على قنوات قوية دائماً مع مكاتب التمثيل التجارى خارج البلاد .
- الاشتراك في النشرات والمجلات التسويقية والترويجية خارج مصر وداخلها .

٤ / ٣ تمويل المجتمعات الإنتاجية

لأزالت المشروعات الصغيرة تمثل الشكل الغالب للقطاع الخاص الصناعي في مصر وتلعب تلك المشروعات دوراً هاماً في التنمية الاقتصادية والحد من مشكلة البطالة القائمة وخلق فرص عمل لشباب الخريجين فضلاً عن تحفيز الآثار الجانبية المصاحبة لبرنامج الإصلاح الاقتصادي نظراً لاعتماد تلك الصناعات على كثافة الأيدي العاملة.

وتنتهج الدولة سياسة تركز على تشجيع الصناعات الصغيرة والمتوسطة، حيث تمثل المنشآت التي يصل حجم العمالة فيها إلى ٤٩٪ عامل حوالي من إجمالي عدد المنشآت الاقتصادية خارج القطاع الوراعي، كما أنها تسهم بحوالي ٥٨٠٪ من إجمالي القيمة المضافة التي يحققها القطاع الخاص، وتتوفر هذه المنشآت فرص عمل لأكثر من ثلث القوة العاملة.

ويقوم الصندوق الاجتماعي للتنمية بمنح قروض لتمويل شراء الآلات ومعدات أو لتمويل رأس المال العامل وذلك بشروط ميسرة من حيث الضمانات وفترات السماح والسداد بفوائد بسيطة.

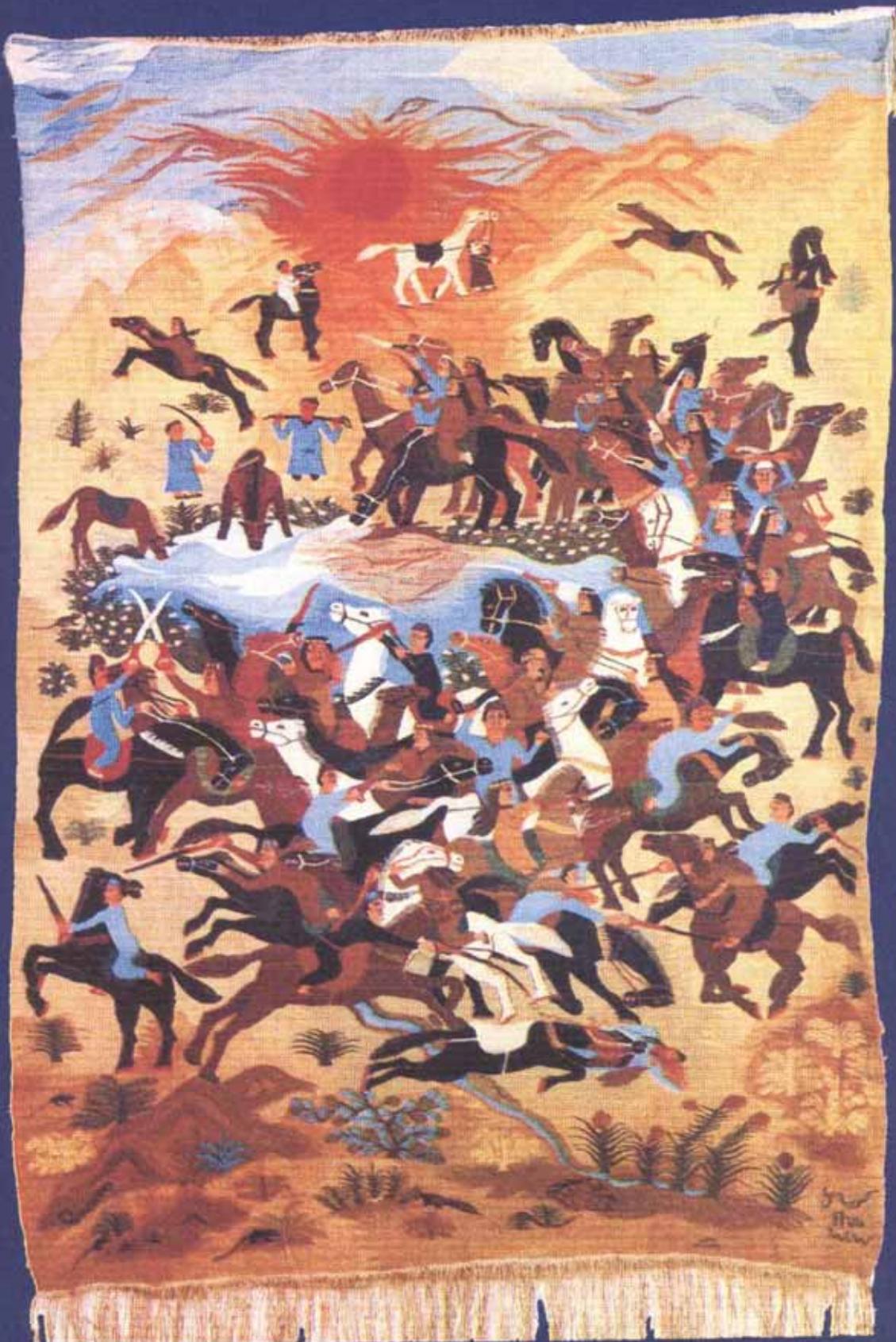
أما بالنسبة للوحدات السكنية تتولى "وزارة الإسكان والمرافق والمجتمعات العمرانية" توفيرها بشروط ميسرة من خلال مشروعات الإسكان المختلفة سواء المشروعات التي تقيمها "هيئة المجتمعات العمرانية" بالمدن الجديدة أو المشروعات التي تقيمها "هيئة تعاونيات البناء" والأجهزة الخالية بالمدن القائمة.

شروط منم القروض المقدمة من الصندوق الاجتماعي

- قيمة القرض للمستفيد الواحد بحد أقصى ٥٠,٠٠٠ ج.م.
- في حالة تعدد الشركاء يكون لكل شريك متضامن ٥٠,٠٠٠ ج.م بحد أقصى ٢٠٠,٠٠٠ ج.م.
- فترة السماح : لا تزيد عن ١٢ شهراً.
- فترة السداد : تحدد وفقاً لطبيعة المشروع والمدة الازمة لدوران رأس المال والتدفقات النقدية للمشروع، وفي جميع الأحوال يجب لا تزيد عن ٤٨ شهراً.
- معدل الفائدة ٧٪ على القرض حتى ٥٠ ألف جنيه .

تخصيص الوحدات السكنية والإنتاجية للمستفيدين

تقوم "وزارة الإسكان والمرافق والمجتمعات العمرانية" بتخصيص وحدات سكنية ووحدات إنتاجية للشباب بمشروعات الإسكان الاقتصادي أو المتوسط مقابل عقد إيجار لمدة ٣ سنوات مع منح فترة سماح ٦ أشهر ، وفي حالة ثبوت جدية المستفيدين في الإقامة والإنتاج يسمح لهم بمتلك الوحدات السكنية والوحدات الإنتاجية مع اعتبار أقساط الإيجار مقدم تملك ، وتمكن للوحدة السكنية قرض تعاوني قدره ١٤ ألف ج.م يسدد على أربعين عاماً.



ملحق (١): التجارب السابقة في مجال الجمع بين السكن و العمل

ملحق (٢): دراسة جدوی ابتدائية لبعض المشروعات الانتاجية

ملحق (٣): استمرارات استبيان الدراسات الميدانية

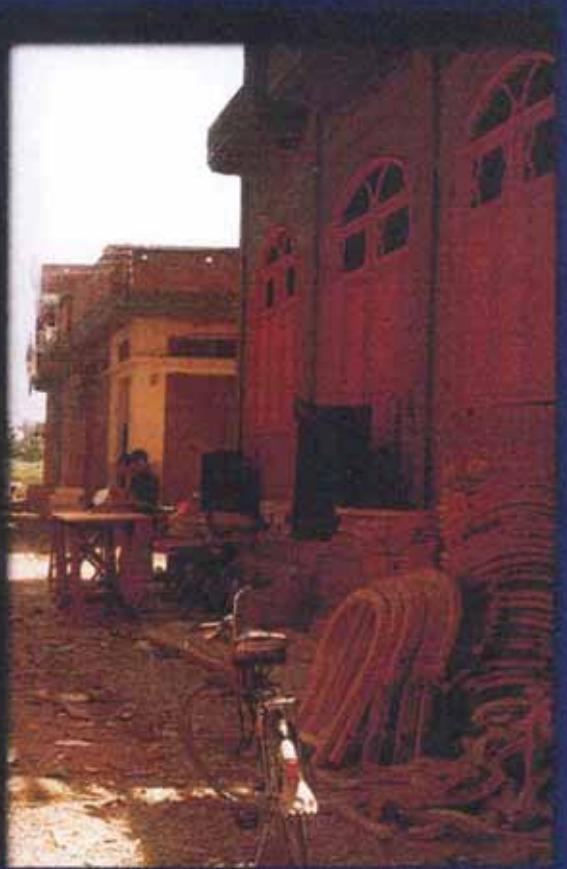
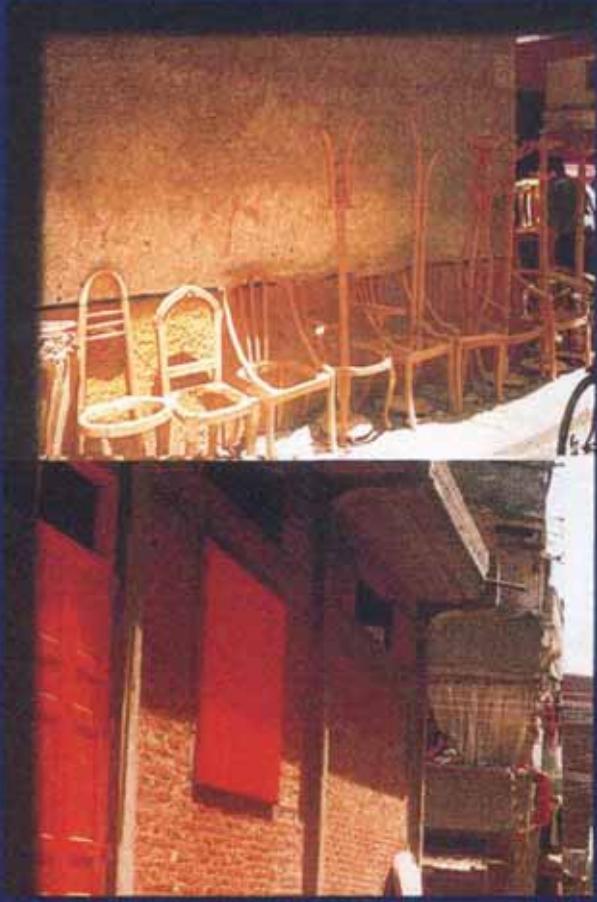
التجارب السابقة في مجال الجمع بين السكن والعمل

إن تنمية المجتمعات الإنتاجية ليست فكرة جديدة وإنما عرفت منذ أقدم العصور وعلى سبيل المثال فإن الإسكان الحرفى عرف في العصور الإسلامية بأتماط مختلفة مثل "الربوع" و "الوكالات" وكذلك "القيساريات" والتي كانت ملحقة بقصور كبار الدولة وهناك نمط يسمى "الحجر" يجمع بين السكن والعمل في دور أرضي واحد ، وما زال الإسكان الحرفى منتشرًا في معظم الأحياء الشعبية حيث تزاول الأنشطة الإنتاجية داخل المسكن أو داخل الحي السكنى .

ونظراً لأن الأنشطة الإنتاجية تمارس داخل الأحياء السكنية بصرف النظر إن كانت هذه الأنشطة ملوثة للبيئة أو مقلقة لراحة السكان ، لذا فإن فكرة استخدام الحي السكنى لممارسة أنشطة إنتاجية ارتبطت في عصرنا الحالي بالتلوث البيئي والضوضاء نظراً لانتشارها بالأحياء القديمة المزدحمة والمتهالكة وكذلك بالمناطق العشوائية حيث تمارس هذه الأنشطة في معظم الأحيان بشكل غير رسمي ، وبالإضافة إلى ذلك فإن أول حى للإسكان الحرفى تم تخطيطه في السنوات الأخيرة هو مشروع "الإسكان الحرفى بمدينة السلام" وهو من المشروعات غير الموفقة إذ جمع بين السكن وبين حرف صيانة وإصلاح السيارات التي تعتبر من أشد الحرف تلوينا للبيئة ومصدراً للضوضاء .

والحقيقة أن الدافع الرئيسي للجمع بين السكن والعمل هو البعد الاقتصادي والاجتماعي ، إذ أنه في ظل البطالة وأزمة الإسكان التي يعاني منها معظم الشباب من فئات محدودي الدخل فإنه يصعب على الشباب في بداية حياتهم العملية تحمل أقساط مسكن ووحدة إنتاجية مستقلة ، كما أن استخدام المسكن كموقع للإنتاج أو استخدام وحدة إنتاجية أسفل المسكن يتتيح لجميع أفراد الأسرة المشاركة في الإنتاج بشكل أو باخر ، وهذا ما يحدث حالياً في العديد من الأحياء الشعبية والقاهرة القديمة ومناطق مثل "كرداشة" و "الحرانية" و "دمياط" وغيرها .

وفيما يلى عرض موجز لبعض التجارب السابقة في مجال الجمع بين السكن والعمل .



دمياط مدينة الآثار

دمياط : مدينة صناعة الأثاث

تجربة مدينة دمياط في الجمع بين السكن والعمل

تعتبر محافظة "دمياط" إحدى محافظات الوجه البحري وتقع شمال الدلتا عند مصب فرع "دمياط"، وتطل على البحر الأبيض المتوسط، ويبلغ تعداد سكانها في ١٩٩٩ حوالي مليون نسمة. وتعتبر الصناعات الخشبية وصناعة الأثاث في "دمياط" من الصناعات الهامة والأساسية لاقتصاد المحافظة بجانب التجارة والصيد، كما أن صناعة الأثاث في "دمياط" تكتسب شهرة محلية واسعة في مختلف محافظات الجمهورية وأيضاً في بعض الدول الأخرى حيث يتجه أصحاب الورش الكبيرة للتصدير.

ويتخد حوالي ٩٠٪ من العاملين في مجال الأثاث في "دمياط" من الورش أسفل المسكن مكاناً للتصنيع، إلا أن الوضع يختلف في دمياط الجديدة حيث توجد منطقة صناعية تحتوى على ١٧ مصنعاً للأخشاب والأثاث منها ٦ مصانع للخشب والغراء والصناعات التكميلية، وقد قام الفريق البحثي بمقابلة بعض النماذج التي تعمل في مجال الأثاث في مدينة "دمياط" للتعرف على تجربتهم المتميزة في هذا المجال.

شركة الألفي للموبيليات :

يعمل رب الأسرة في مجال النجارة منذ الخمسينات، وقد بدأ بورشة صغيرة مساحتها ٢٣٥ م^٢ لتصنيع الأواني فقط وتوسيع حتى أصبح يملك إحدى أكبر ورش النجارة بدمياط ومعظم إنتاجه يتم تصديره إلى "القاهرة" أو إلى الخارج ويعمل ابنه في نفس المجال وهو مهندس ميكانيكا متخرج من جامعة القاهرة، وي العمل كثير من خريجي الجامعات في هذا المجال حيث أن هذه صناعة الآباء، ويشارك جميع الأبناء في العمل أثناء العطلات ووقت الفراغ ويتشاربون الصنعة منذ الصغر.

ويقوم صاحب الورشة بإسناد بعض الطلبيات إلى الورش الصغيرة المنتشرة في أطراف "دمياط"، أما في حالة الطلبيات الكبيرة فإنه يتعامل مع المصانع الكبيرة في "دمياط الجديدة" حيث يحتاج إلى Mass Production كما يقوم بالتصدير أحياناً ولكن بكميات محدودة. وقد أفاد صاحب الورشة أن مسطح الورشة يجب ألا يقل عن ١٠٠ م^٢ ويتكلف حوالي ٥ ألف جنيه، كما تحتاج إلى بعض التجهيزات مثل (المنشار - الرابوه - المنقار - ماكينة السن) ويفضل أن تبتعد الورشة عن السكن.

ورشة صغيرة في وسط دمياط :

تقع الورش بالدور الأرضي بجوار العمارت السكنية بمسطح حوالي ٢٥٢ م، ويعمل صاحب الورشة في هذا المجال منذ ٤٠ سنة ويسكن قريباً من الورشة، وقد اشتري ماكينات منذ ٢٠ سنة عن طريق قرض من "بنك ناصر" وقام بتصنيع المنشار محلياً، وهو يقوم بتصنيع الأثاث للورش الكبرى أو للزبائن مباشرة طبقاً للطلب.

استطلاع رأى أصحاب الورش

عند عرض فكرة "مشروع المجتمع الانتاجي" على صاحب إحدى الورش الكبيرة أشار إلى أن الصناعي في دمياط

لا يمكن أن يبعد عن مكانه، لذلك يجب أن يكون المشروع في مناطق قريبة من "دمياط" (مثل : دمياط الجديدة، فارسكور -)، وقد عارض فكرة أن تكون الورشة تحت المسكن . وأقترح أن تعطى الحكومة الأرض للشباب بالمجان وأن يتواجد شخص مدرب مع الشباب يقوم بدور القائد.

وأشار إلى أن مسطح ورشة النجارة يجب ألا تقل عن ٢١٠٠ م٢ وتحتاج إلى بعض التجهيزات (منشار- رابوه- تخانة- منقار- ماكينة سن). ومعظم هذه الماكينات يمكن تصنيعها محلياً بتكلفة لا تقارن بالنسبة لمثيلاتها المستوردة، فمثلاً :

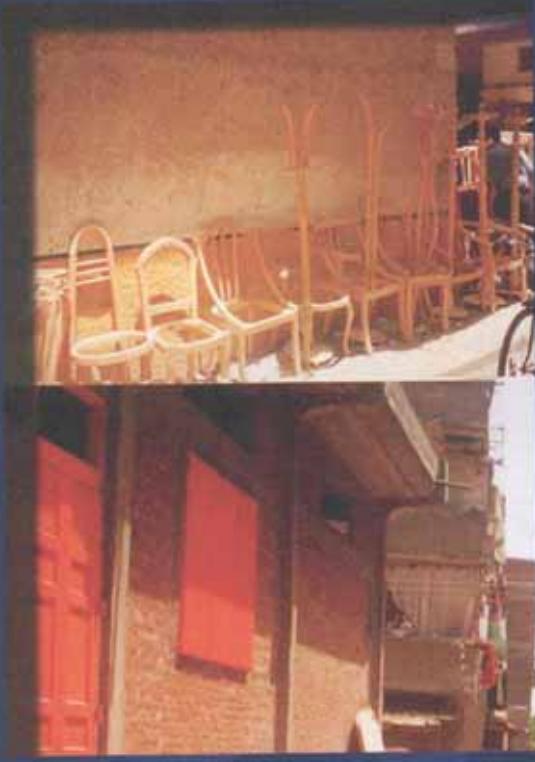
- المنشار المحلي ثمنه ٣٠٠ جنية، والمستورد ثمنه ١٥٠٠ جنية .
- الريوه والتخانة ثمنهم ١٠٠٠ جنية .
- المنقار ثمنه ٢٠٠ جنية .

وفيما يتعلق بالصناعات التكميلية للأخشاب أشار إلى الصناعات الآتية :

- الدهانات: وتوجد مصانع في "دمياط الجديدة" .
- المقابض والإكسسوارات: تستورد من الخارج ، وتوجد مصانع في "العاشر" ولكن بتوكييل من الشركات الأجنبية .

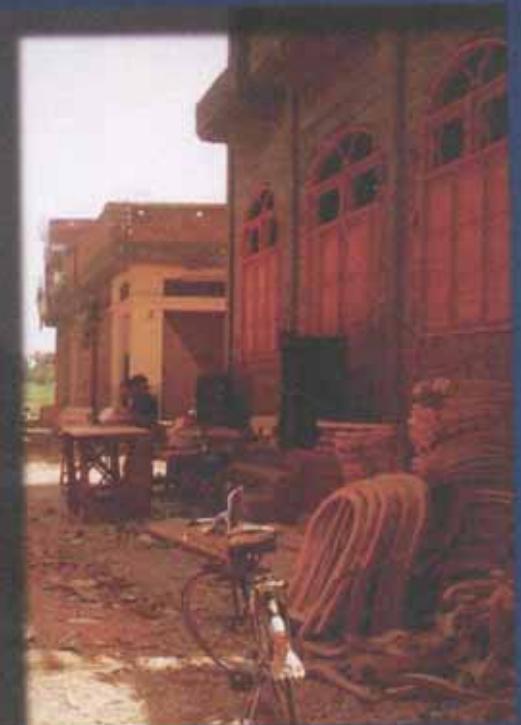
وفي مقابلة أخرى مع صاحب إحدى الورش الصغيرة بوسط دمياط، أشار إلى أنه بدأ العمل في هذا المجال منذ ٤٠ سنة وسكن بالقرب من الورشة وقد اشتري الماكينات منذ ٢٠ سنة من منحة تابعة لبنك "ناصر"، وأحد أصدقائه قام بتصنيع منشار كهربائي للورشة بتكلفة لا تقارن بمثيله المستورد .

Domyata



نموذج لآلية النظام الحرفي
في موقع السكن

اتغلال القراء الخارجي كامتداد للورشة
 واستعماله في التخزين وهي
 التجارية مظهر سلبي للدروش في دمياط



Egypt



تنتشر ورش النجارة أسفل العمارت السكنية
وغالباً ما يتم استخدام الشوارع المحيطة كامتداد للنشاط الانتاجي
و خاصة في الأحياء الحديثة حيث انخفضت مساحات الورش



احدى الورش الكبرى بدمياط بها جميع أجهزة ومعدات التجارة والتى
يتم تأجيرها بالوقت أو بالقطعة لاصحاب الورش الصغيرة التى
لا تملك بعض أو جميع هذه المعدات



تجربة كرداسة

تجربة كرداسة

نموذج لأالية عمل النظام الحرفى في موقع السكن

الموقع

تقع "كرداسة" في الجزء الشمالي الغربي لمحافظة "الجيزة" وتتبع حالياً مركز "أوسيم"، وهي إحدى ثمانية وحدات محلية يضمها المركز ويبلغ عدد سكانها ٥٦٤٧ ألف نسمة حسب تعداد ١٩٩٦ حيث كانت تتبع مركز "إمبابة" ووصل تعداد سكانها إلى ١٥٠٠٠ نسمة عام ٢٠٠٠ طبقاً لبيانات مركز معلومات مركز مدينة "أوسيم" وهي لا تختلف في نسيجها العمراني عن باقى القرى المصرية التي تنمو داخل الأراضي الزراعية، غير أن الشوارع الرئيسية بها اقتربت من النسيج الحضري وتحولت إلى مركز تجاري سياحي يخدم الأقاليم المحيطة.

- وقد كانت "كرداسة" قرية تابعة ثم تحولت إلى وحدة محلية في عام ١٩٩٤.
- وتتميز "كرداسة" بنمط عمرانى حضري ريفي حيث أنها ترتبط بالتجمعات الحضرية على المستوى الإقليمي (القاهرة والجيزة) وذلك للأسباب التالية:
- قربها من أحد المحاور الهامة (طريق مصر الإسكندرية الصحراوى) فهى تقع جنوب هذا المحور بحوالى عشرة كيلومترات.
 - قربها من المناطق الأثرية بما يساعد على قيام أنشطة مرتبطة بمتطلبات السياحة مثل صناعة السجاد اليدوى وغيرها من الأشغال والنسيج اليدوى.
 - تبعد عن الجانب الغربى لطريق الملك فيصل وشارع الهرم بمسافة ٦ كيلو متر.

الخصائص المميزة للقرية

تمثل منطقة "كرداسة" نموذجاً حياً لموقع الإنتاج في مناطق الإسكان ولقد ساعد على ذلك:

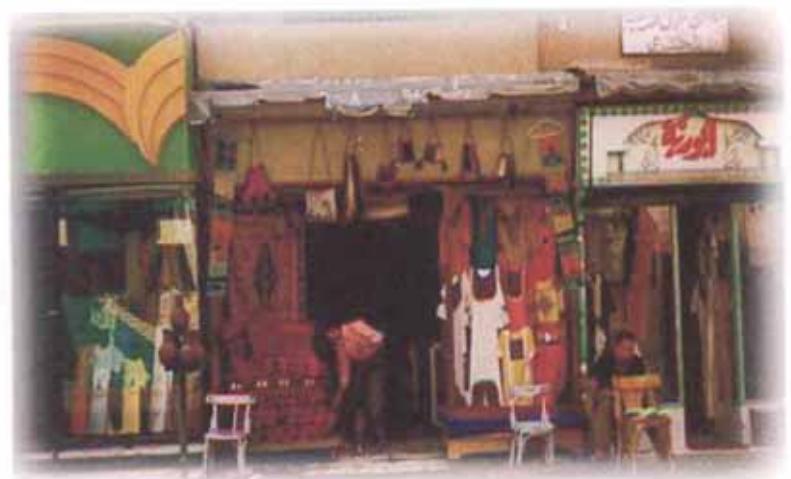
- قرب موقع القرية من منطقة الأهرامات وسقارة وغيرها من المناطق ذات الطابع السياحى حيث نجح سكانها في إيجاد نمط انتاجي حرفى متميز.
- الروابط الاجتماعية القوية للسكان والترابط الأسرى حيث يغلب عليهم طابع الأسر الممتدة.
- اضمحلال الأنشطة الاقتصادية الأساسية للقرية (الزراعة) نتيجة للتحولات التي تشهدها القرية مما أدى إلى انتشارحرف اليدوية.

ولقد تفاعل العوامل السابقة جميعاً لتكون نموذج حى للجمع بين السكن والانتاج والتسويق حيث ظهرت مجموعات سكنية صغيرة تضم المسكن وورش لالنتاج ثم أصبح هناك مكاناً للتسويق في الأدوار الأرضية.

الوضع الحالى للقرية

- مع نمو المردود البيعى لسلع الحرفة الشهيرة فى تلك المنطقة بدأ الاتجاه نحو العمل الحر حتى بالنسبة لفئات الدخل المتوسط والمرتفع فتحول المتعلمون من المهن والوظائف الحكومية إلى أعمال حرة مرتبطة بترويج منتجات المنطقة.
- ارتفعت أسعار الأراضى من ٧٠ ج.م سنة ١٩٨٠ إلى ٣٥٠ ج.م سنة ١٩٩٥ وحاليا يصل سعر المتر إلى حوالي ٢٠٠٠ ج.م فى المنطقة السياحية وذلك كنتيجة طبيعية لنمو العمران وانتشار الأنشطة التجارية.
- تميز بعض المنتجين وزاد نشاطهم مما رفع من قدراتهم التمويلية الذاتية ونتج عنه إنشائهم ورش صغير مقرها المساكن أيضا وأصبحت قادرة على استيعاب العمال ممن لا يملكون القدرة الدنيا على تمويل أي عمل إنتاجي، وبذلك أصبح المجتمع الصغير مكتفى ذاتيا من خلال رؤوس أمواله ولاحاجة به إلى تمويل حكومى يضع على عاتقه أعباء التمويل المعروفة.
- ارتفع مستوى المعيشة للأفراد داخل المجتمع وظهرت المساكن المتميزة نسبيا وتحسن حاله المرافق من خلال قدرة السكان على سداد مقابل المرافق للدولة أو توفيرها ذاتيا.
- تدخلت الدولة تدخلا إيجابيا بفتح المجالات أمام المصدررين إلى البلاد العربية والأجنبية.

ومن ثم يمكن القول بأن هذه التجربة التلقانية يمكن رصدها بمزيد من الدقة والسعى لتكرارها بشكل مدروس ومتقن بدون تدخل يفسد إيجابياتها مما يجعل هذا الموضوع يستحق أن تفرد له الدراسات والأبحاث مستقبلا ، وتعتبر تجربة " كرداسة " نموذج متميز ورائد للجميع السكن والعمل داخل الأحياء السكنية .



الوضع الحالى لقرية كرداسة

تجارب ناجحة من كرداسة:

١- عائلة الحاج سعيد عيسى

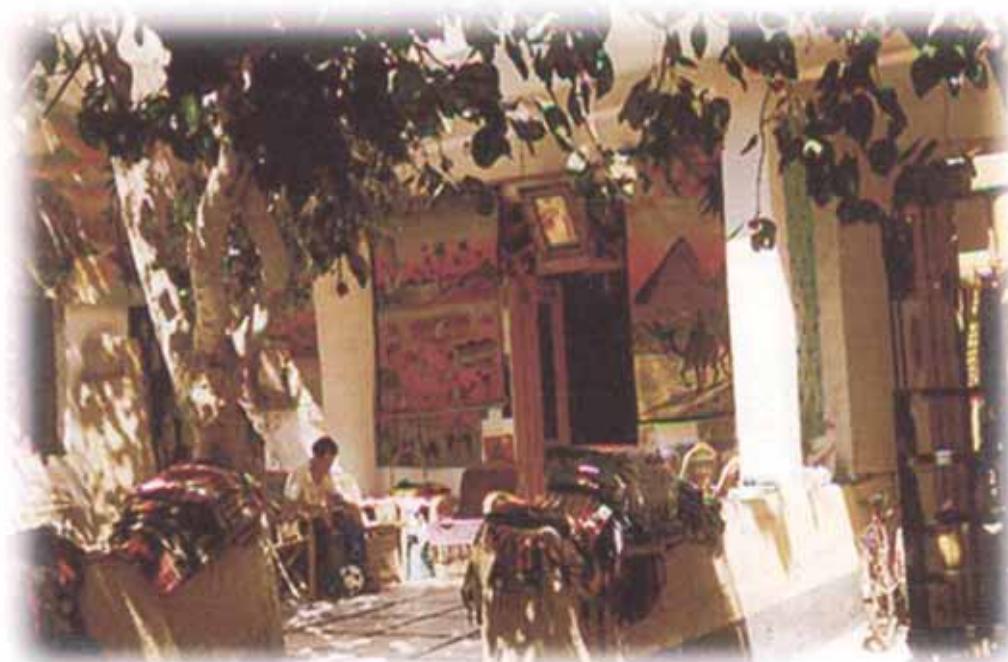
يعتبر والده من مؤسسي الحرف اليدوية بكرداسة منذ عام ١٩١٧ ، ويسكن أبناؤه في منزلين متجاورين تمارس بهما أنشطة الإنتاج والتسويق بجانب السكن .

أ- منزل الحاج / عبد المجيد عيسى

المنزل عبارة عن مبنيين منفصلين أحدهما يطل على الشارع والأخر على المدينة ، والمباني بارتفاع دورين أعلى الدور الأرضي الذي يوجد به المعارض ومنافذ البيع أما الورش والمصانع الصغيرة فتوجد في الغرف الخلفية الجانبية في البدروم.

ب- منزل الأستاذ / أحمد سعيد عيسى

وهو عبارة عن مبني مكون من ٣ أدوار يطل على فناء مكشوف الدور الأرضي به أماكن الغرف و محلات البيع تطل على الشارع أما الورش والمصانع الصغيرة فتطل على الفناء تحت المبني السكني ويستغل الفناء في ممارسة بعض الأنشطة التسويقية والإنتاجية .

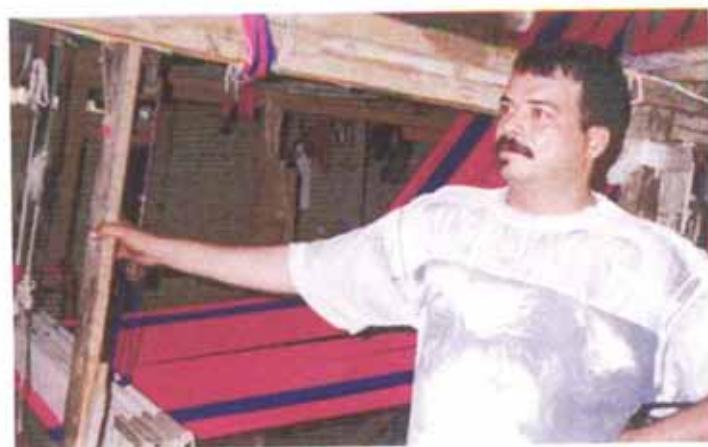


مدخل السكن الحرفى لأسرة الحاج عبد المجيد عيسى

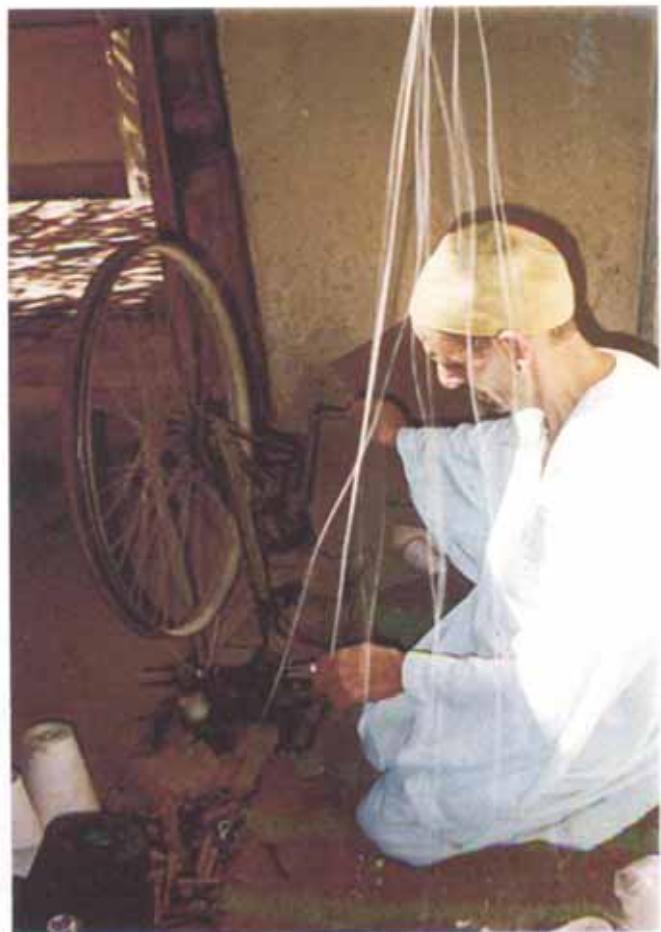
ويمر بفناء مكشوف تمارس فيه أنشطة العمل والبيع



منزل الأستاذ الدكتور أحمد سعيد عيسى الفنان المؤدى الى
السكن والورش والصورة توضح استخدام الفنان فى الأنشطة الحرفية



النول اليدوى بمنزل أ.أحمد سعيد عيسى داخل غرفة ٤ × ٤ م



ورشة يدوية لفرد القزل ولا تحتاج إلا
إلى مساحة صغيرة لا تزيد عن 2×2 م



ورشة النول اليدوى داخل غرفة 8×5 م

٢- عائلة الحاج عبد الهادى :

وهو يعمل موظف منذ ٣٠ عاما فى الصباح، ومساءً يعمل على نول صنعه بيديه فى حجرة داخل مسكنه مساحتها ٢٢م² وقد تكلف النول حوالي ٤٠٠ ج.م، وهو متزوج ويغول ٦ بنات وولدين يساعدوه فى العمل فى الفترة الصباحية ويدهبون الى المدارس فى الفترة المسائية، كذلك الزوجة تساعده فى تجهيز الشغل وكر الخيط .

يعمل الحاج عبد الهادى على النول منذ الطفولة وبدأ الاعتماد على نفسه كصناعي عند بلوغه ١٥ عاما وهو يعمل بناءً على طلبيات التجار فى صناعة الفوط القطنية التى تستخدم لأعمال النظافة بالفنادق والتصدير. فى حالة توفر التمويل يمكنه التفرغ للعمل على النول حيث يتوقع أن يصل دخله الشهري إلى ٦٠٠ ج.م (١٥٠ ج.م / أسبوع) كما يمكنه إضافة نولين آخرين فى مسكنه يعمل عليهما أولاده، ويمكن أن يصنع على هذه الآتوال البشاكير والمفارش والковفيات القطنية والصوفية والملابس.



ورشة صغيرة في الدور الأرضي
بمنزل الحاج / عبد الهادى
مساحتها ٢٢م² يعمل بها في
أوقات الفراغ حيث يعمر موظفا
في الصباح وقد قام بتصنيع النول
وتتكلف حوالي ٤٠٠ جنيه



مدخل لمسكن (بنر السلم) الحاج عبد الهادى حيث يقوم أولاده بمساعدته
فى فرد الغزل فى فترة الصباح ويدهبون للدراسة فى الفترة المسائية

٣- الحاج سيد عبد الرزاق على

صاحب ورشة ومركز للتدريب على صناعة السجاد اليدوي الصوف والحرير وهو يشغل الدور الأرضي بـ احدى العمارتـ الحـديثـة مـذ حـوالـى سـبع سـنـوات بايجـار شـهـرـي ٣٠٠ جـ.م / شـهـر ، والـورـشـة تـعـتـبـر أـيـضاـ مـعـرـضـاـ للـتـسـوـيقـ .

وهو يـقـوم بـتـدـريـب الصـبـيـة الصـغـارـ وـيـمـنـحـهـم يومـيـهـ ٥ جـ.م . وـفـى خـلـال فـتـرـة تـنـتـراـوـح بـيـن شـهـرـ وـ٣ شـهـرـ يـبـدـأـ فـى الـاسـتـفـادـةـ مـنـ إـنـتـاجـهـمـ وـعـنـدـنـ يـتـعـامـلـ مـعـهـمـ بـالـإـنـتـاجـ حـتـىـ يـبـلـغـ مـتوـسـطـ أـجـرـهـمـ ١٥ جـ.م / يـوـمـ .



عمال النسيج يعملون على النول بعد أن أنهوا فترة التدريب



تجربة المرانية

تجربة الحرانية

مركز الفنون الحرفية

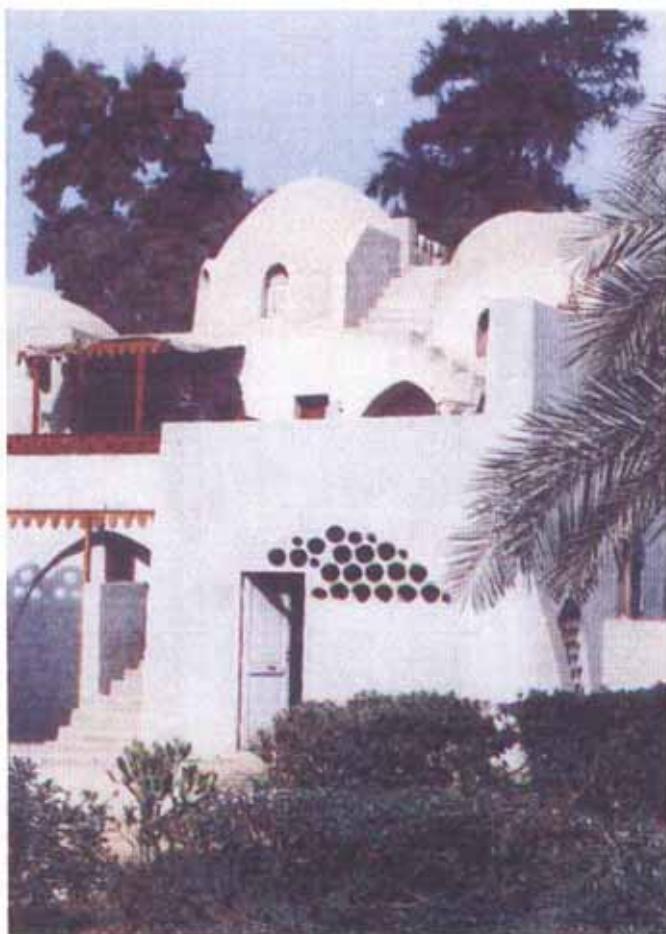
قام المهندس المعماري "رمسيس ويصا واصف" عام ١٩٥١ بإنشاء مركز للفنون الحرفية (مدرسة للفنون) على مساحة ٧ أفدنة في "قرية الحرانية" لتعليم أولاد الفلاحين الفنون المختلفة من بناء ونسيج على الأتوال اليدوية بهدف رفع مستوى معيشتهم ، ولقد هيأ لهم البيئة المناسبة على هيئة مباني وفراغات عمرانية مغطاة بالآفنيه والقباب والتى تم تدريبهم على بنائها بأنفسهم من المواد المحلية المتوفرة وهى مادة الطين المخلوط بالرمل الناعمة لمنع تشققه ، أو من الأحجار المتوفرة بالقرب من الموقع فى صحراء الأهرام

ولقد أدت هذه الطريقة البسيطة فى البناء التى تعتمد على الجهد الذاتية إلى خلق بيئه عمرانية قريبة من بيئه الفلاح لكنها بيئه صحية ونظيفه . ولقد وفر لأطفال الفلاحين الأتوال اليدوية لنسج الكليم ، والأصوات البلدية المحلية التى كان يصنعها بألوان الصبغات النباتية المزروعة محليا ، ولم يفرض عليهم تصميمات أو أشكال معينة ، أو ألوان بعيدة عن بيئتهم ، بل كان الأطفال يعتمدون فى تصميماتهم على مشاهداتهم فى البيئة الريفية المحيطة مثل مناظر القرية ومبانى المدرسة ، وأجران القمح ، كما كان يصاحبهم فى رحلات إلى الحدائق والشواطئ المختلفة ويتركهم ينفعلون مع هذه البيئه التى يرونها لأول مرة ليعبرون عنها ويعكسونها فى ألوانهم وتصميماتهم . وكان الأطفال يتقادرون أجرا نظير أعمالهم التى يتم بيعها .

ولقد دعى الفنان "رمسيس" لإقامة الكثير من المعارض فى متاحف دول أوروبا المختلفة للتعرف على تجربته الفنية مثل متحف "اللوفر" بفرنسا ، ومتحف "فن الحديث" بالسويد ، وقد أقام المهندس المعماري "رالف إرسكن" Ralph Erskine مشروع للتدريب على الفنون التقانية بالسويد على نهج مشروع "الحرانية" للمعماري المصرى "ويصا واصف" ، وتوجد إتفاقية تاخى بين المشروعين من خلال زيارات سنوية متبادلة .

ولقد تخرج من أطفال "مدرسة الفنون التقانية" بالحرانية أجيال من الفنانين والنساجين ، وما زال "متحف النسجيات" المقام بالقرية يذخر بعشرات القطع التى تمثل قممًا فنية لجمال ألوانها وانسجام أشكالها .

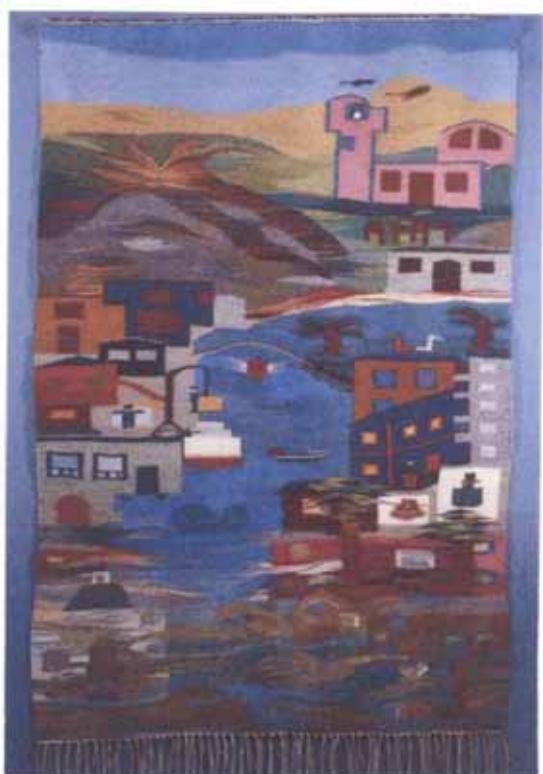
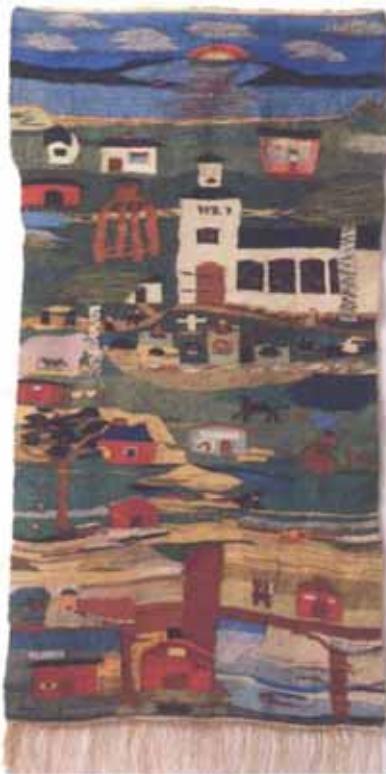
وقد واصلت أسرة الفنان رسالته بعد رحيله بدخول أعمال الفخار والبازار بالمدرسة والتى صدر عنها عدة كتب بلغات أجنبية عن الفن التقانى فى مدرسة الحرانية وقيمت الجهات الأجنبية هذه التجربة تقديرًا إيجابيًّا وأنثت عليها لإنتاجها الفنى المتميز على المستوى العالمى .



مساكن الفنانين
داخل قرية الحرانية

مدرسة رمسيس ويصا واصف
للفنون بقرية الحرانية

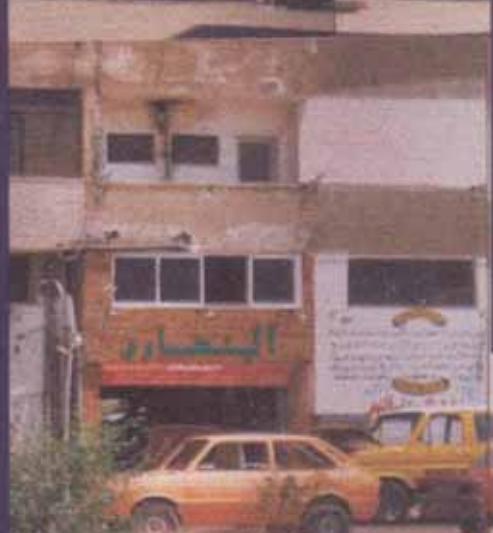
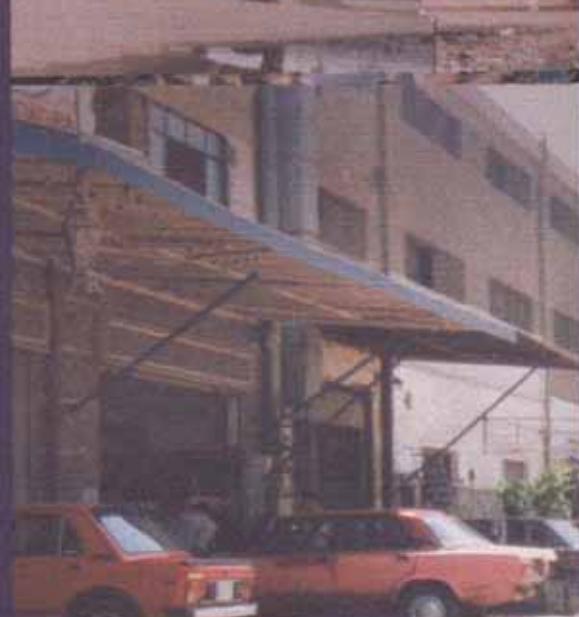




اقام المهندس المعماري " رالف ارسكن Ralf Erskine

مشروع للتدريب على الفنون التلقائية بالسويد على نهج مشروع " الحرانية "

مدينة الحرفيين - بحى السلام

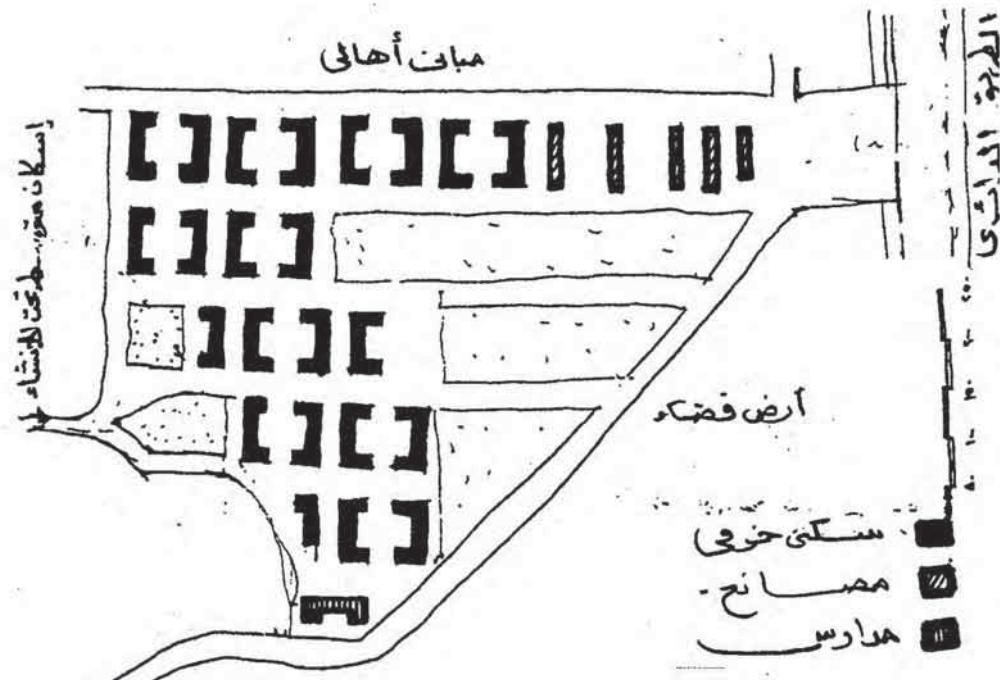


نماذج من مشروعات الإسكان العربي

مدينة الحرفيين بالسلام :

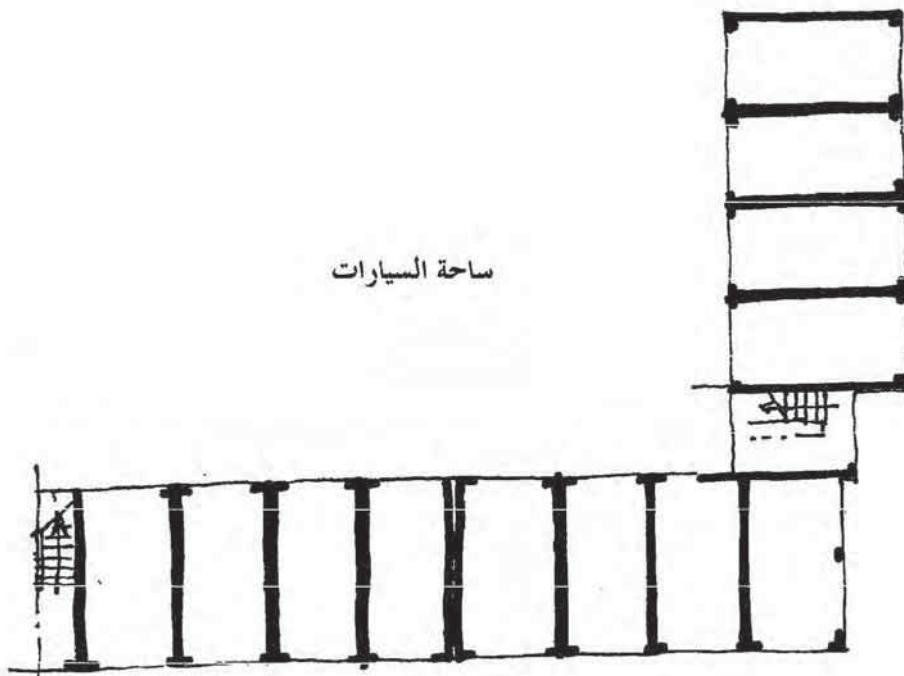
تعتبر مدينة الحرفيين جزء من مدينة السلام وتقع على الطرف الجنوبي منها . وتبعد المدينة ٢٤ كيلو متر عن مصر الجديدة وقد صممت مدينة الحرفيين لاستقطاب حرف صيانة السيارات وبعض الصناعات الصغيرة الملوثة للبيئة ويكون المشروع من ١٠٠٠ وحدة سكنية للحرفيين . وتعتبر مدينة الحرفيين مخططة لجذب الحرف والصناعات الملوثة للبيئة داخل مدينة القاهرة وخاصة الاشطة القائمة في مناطق مصر الجديدة وجسر السويس والزيتون ولكن الفئات التي نقلت بالفعل هم القادمون من منطقة ، مصر الجديدة فقط ويعتبر سوق المترددين على الحرف صغير جدا . وتفتقر المدينة للتوسعة المستقبلية قلة الخدمات والأحزمة الخضراء بالإضافة إلى انتشار العشوائيات حول المدينة .

تصميم المباني عباره عن نموذجين النموذج الأول مكون من دورين يحوى الدور الأرضي مجموعة ورش والطوابع عبارة عن صناعات صغيرة إنتاجية، أما النموذج الثاني فهو عباره عن بлокات مكونة من أربعة أدوار تحوى السكن في الأدوار العليا والورش في الدور الأرضي .



الأنشطة المعرفية:

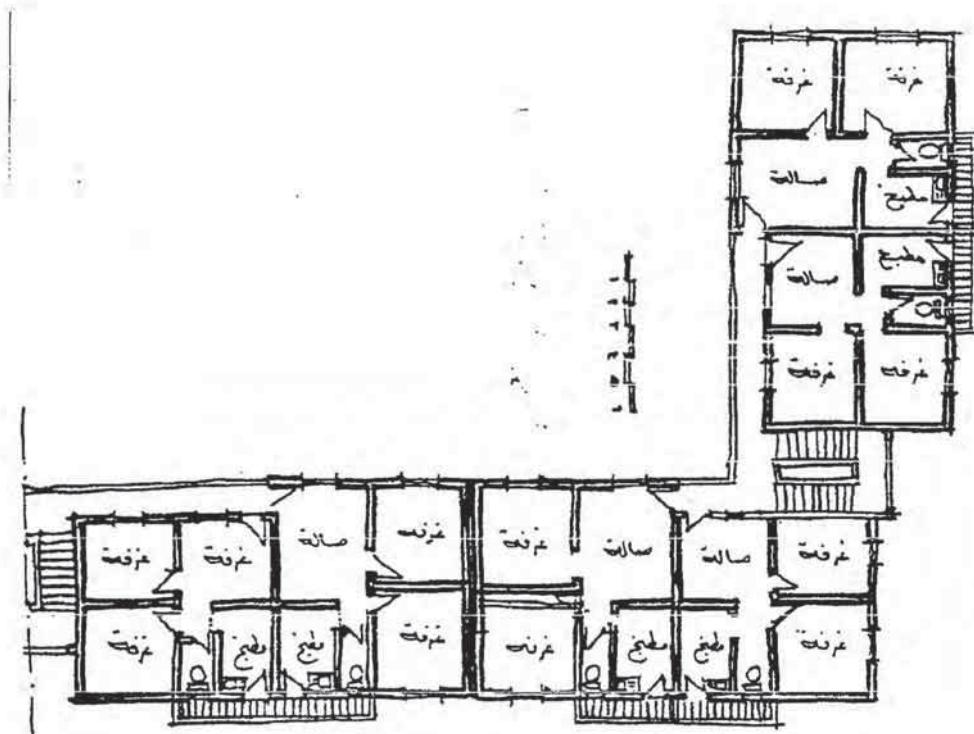
تشمل حرف صيانة السيارات مثل الميكانيكي والسروجي وأعمال الدوكو والسمكرة وميكانيكي عفشه وتركيب زجاج وكاوتش سيارات وتوجد بعض الحرف المكملة لحرف صيانة السيارات مثل ورش تشغيل المعادن كالخراطة والفرizerة وحدادين السوست. وقد غيرت معظم الورش نشاطها والذي يقدر بحوالي ٩٠% منها إلى دوكو وسمكرة وبعض الورش عرضت للبيع وذلك نظراً لقلة الزبائن وارتفاع الضرائب وحملات البلدية.



الدور الأرضي (دور الورش)

السكن المعمور:

السكن عبارة عن وحدات سكنية بمسطح حوالي ٦٠ متر مربع مكونة من غرفتان وصالة بالأدوار العليا . وتعاني أسر الحرفين من الضوضاء وذلك جعل سكن الحرفيين لم يتم إشغاله بأكمله بالإضافة إلى نقص الخدمات السكانية والبنية الأساسية كباترقة الشوارع وحدائق الأطفال ، كذلك فإن نسبة كبيرة من الحرفيين غير قادرة على دفع أقساط المسكن والورشة معا.



الخدمات :

تعاني المدينة من نقص الخدمات الترفيهية والحدائق العامة وحدائق الأطفال ودور الحضانة ومراكز المطافي وقسم البوليس والأسعاف ومجمعات استهلاكية والمخابز . وتوجد بالمدينة ظاهرة اكتشاف المأكولات وعربات الأطعمة وتحويل جزء من ورش الحرفيين إلى مطاعم وكافيتيريات ومقاهي كما يوجد نقص في محلات الصاج والإكسسوار و البويات حيث يوجد محل واحد فقط مع وجود محلات إكسسوار المستعمل ولكن أسعارها غالبة نظراً لشدة الحاجة إليها .

مشاكل تنظيمية :

- تخطيط الموقع دون خدمات سكانية أو على مقربة من مستويات سكانية متعددة أدى إلى صغر حجم السوق ، وتعرض الحرف للمنافسات من ورش الرصيف العشوائية أو من محطات الخدمة عند مدخل المدينة.
- بعد المدينة عن المستفيدين بحوالي ٣٢ كيلو أدى إلى انزال المدينة عن السوق وبالتالي : إنتشار البطالة والذي أدى بطبيعته إلى عجز الحرفيين عن سداد أقساط السكن والورش حيث إضطر كثير من الحرفيين إلى تغيير أنشطتهم إلى دوكو وسمكرة ، أو بيع الورش وهجرة السكن .
- أدى تخطيط الشوارع والمساحات الواسعة داخل وحول المدينة دون تنسيق إلى المشاكل التالية:
 - وجود فضاءات مهملة دون إستعمال .
 - استعمال المظلات المتحركة في مناطق إمتدادات العمل للحماية من الشمس مما يعرض الحرفيين لمخالفات البلديات .
 - ظهور العشوائيات حول المدينة .
- نقص الخدمات الغذائية للورش أدى إلى ظهور الأكشاك وعربات اليد ، علاوة على تحويل بعض الأنشطة الحرفية إلى خدمات تجارية ومقاهي .
- نقص الحرف المكملة والخدمات التجارية الأساسية أو بعدها عن مجال الخدمة .
- نقص الخدمات العامة والسكانية لأسر الحرفيين مثل الخدمات الترفيهية والصحية والتعليمية وحرف الصيانة للأجهزة المنزلية والترزى والرفا والحلق . . . الخ بالإضافة إلى محلات لبيع الحضرولات والأسماك والجزارة والأفران . . . الخ.

مشاكل الإسكان :

- تعرض السكن للتلوث والضوضاء نتيجة لوضع السكن فوق ورش تمارس فيها أنشطه ملوثة للبيئة .
- نقص الخدمات السكانية لأسر الحرفيين .
- إهمال التوسعات المستقبلية للسكن للأجيال القادمة .
- إزدواجية الأقساط للسكن والعمل وعدم القدرة على التسديد بسبب ضعف السوق .

تجربة وادي الملاك



دراسة جدوى مشروع تنمية مجتمعات إنتاجية للشباب بالمدن الجديدة

تجربة "وادي الملك"

"وادي الملك" هو أحد مناطق الاستصلاح الزراعي المجاورة لمنطقتي "الصالحية" و "التل الكبير" ، وتقع شمال مدينة "العاشر من رمضان" ، وقد قامت مجموعة من الفنانين المتخصصين بشراء وتجديد مجموعة من المساكن النمطية (٧-٦ وحدات أصلية) التي تم بناؤها لسكنى المزارعين القائمين على استصلاح الأراضي، وقد حظيت معظم مساكن المجموعة بالدعم الفني المتخصص بدرجات متعددة من الأستاذ الدكتور / عاطف فهيم الأستاذ بكلية الفنون الجميلة والاستشاري في مجال العمارة، ويلفت النظر تأثير البنية العمرانية المحيطة بالمفردات المعمارية التقليدية التي أعاد طرحها واستحدث استخدامها في المنطقة المعماري في هذا الجو التقليدي، وقد تم عمل التعديلات والتتوسعات المناسبة لاحتياجات الحائزين الجدد باستخدام تقنيات البناء الحرفي ذات مفردات القباب والقبواد والأبواب والشبابيك الخشبية ذات الطابع التقليدي المتميز والذي تظهره مجموعة الصور الموضحة ، وقد شكلت مجموعة المساكن وورش الفنون ومعارضها التي احتوتها المنطقة نواة لمجتمع فني صغير ونموذجاً للجمع المتميز بين السكن والعمل وعرض وتسويق الانتاج الفني في الأوساط المحلية والخارجية - ولو بمقاييس محدودة- في بيته الطبيعية مما يصلح للدراسة واستخلاص بعض محاور التجربة القابلة للتطوير والاستفادة منها في مشروع تنمية المجتمعات الإنتاجية للشباب.

تجربة حى "نكا" NAKKA بالسويد

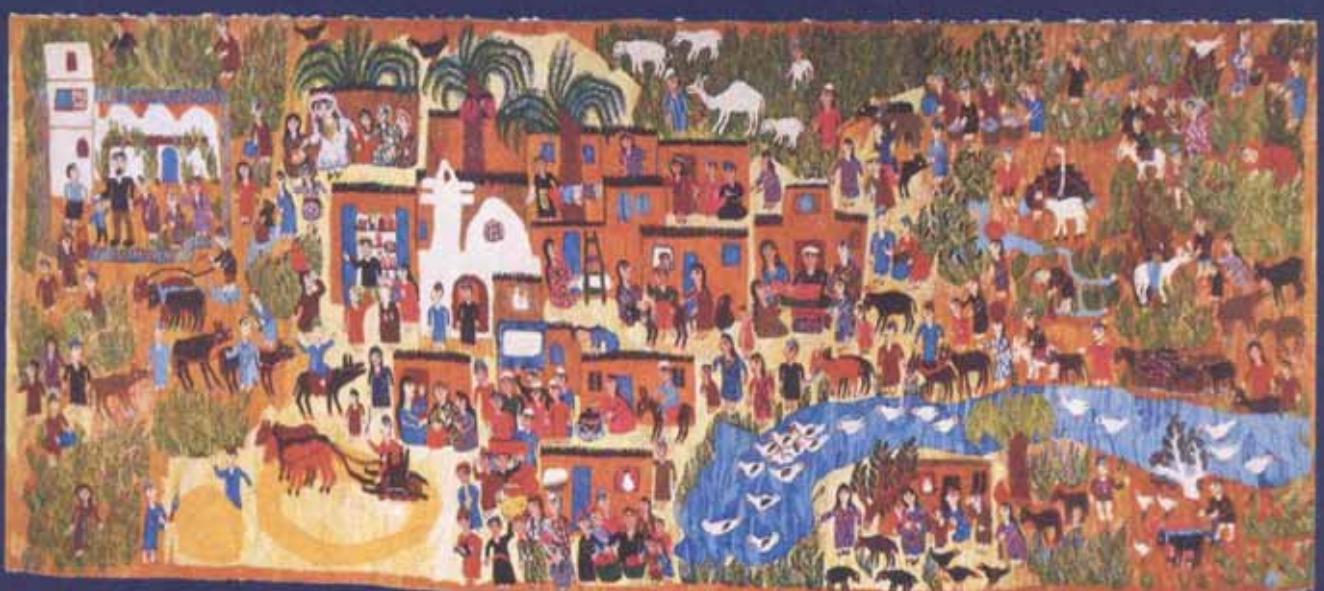
حي نكا من الاحياء القديمة بالسويد ويرجع تاريخه إلى أكثر من مائة عام وترجع أهميته إلى أنه من أقدم المناطق الصناعية الباقية بالسويد حيث تم إزالة أغلب المناطق الصناعية القديمة وتتجديدها كما ترجع أهميته إلى وجود أحدى استراحات الملك القديمة بها ويوجد بالمنطقة الصناعية مصنع للصناعات الحديدية كان يعمل بالبخار ويوجد خط حديدي للقطار يصل إلى المصنع كان يستعمل في نقل حجم الكوك لتشغيل المصنع.

وقد سعت إدارة الحكم المحلي للحى لتجديد والحفاظ عليه فعهدت إلى أحد المكاتب الهندسية بإعداد مشروع مخطط لتطوير الموقع حيث تم إنشاء مجموعة من المساكن للشباب المتخصص في البرمجيات وقد تم تسكين بعض الشباب في المساكن المحيطة بالمصنع بعد تجديدها للعمل داخل مساكنهم فى صناعة البرمجيات والصناعات التكميلية الهامة لتشغيل المصنع على أعلى مستوى تكنولوجي وبحيث يصبح غير ملوث للبيئة .



موقع عام للمشروع
ويلاحظ وجود المصنع في وسط المنطقة السكنية

دراسة جدوى ابتدائية لبعض المشروعات الانتاجية



طباعة

الإنتاجية / شهر	حسب الرسومات من ١٠-١٥ م ^٢
سعر الوحدة	سعر المتر المربع من ٣٠٠-٤٠٠ جنية
مراحل الإنتاج	تحسيس لشابلون وطبع الرسمة على القماش تصوير التصميم
الخامات والعدد	حرير - شيلونات - روله طباعة حبر طباعة ألوان دولاب تصوير - برواز
المطلوبة والتجهيزات	خشبى خاصه بالطباعة مواد مذيبات ومخففة (خامات مساعدة)
المساح	٢٠-١٥ م ^٢
المطلوبات الإنشائية	
العملة المطلوبة	من ٥-٣
قوى التسويق المقترن	العمل على إيجاد منافذ للتسويق من خلال تخصيص جزء دائم يعرض بالمعرض بمدينة نصر للحرف والصناعات الصغيرة - المناداة بضرورة تبني المشروعات الصغيرة لمستثمر يقوم بدور التسويق والرعاية ، مدعياً المشروع بسيارات شباب الخرجين للتسويق ومد السوق بالمنتج

	تكاليف	رأس المال الثابت
	تكاليف مباشرة	٣٠٠-٥٠٠ جم
٢٠٠-٤٠٠ اجر عامل الطباعة الفنى ٣٠٠ ج	تكاليف غير مباشرة	
	تكاليف مباشرة	
الخامات حسب نوع المنتج المطلوب فاتلات قطن أو أقمشة ٣٥٠ خامات	تكاليف غير مباشرة	
	تكاليف مباشرة	
نسبة الأرباح ٤٠ % من قيمة خامات الإنتاج	الأرباح المتوقعة	
	خلال العام الأول	

السجاد والكلبم

حسب مساحة النول من ١٥ م إلى ٢٥ م إنتاج عدد ٢ نول شهرياً	الإنتاجية / شهر	٦٠٠٠
	سعر الوحدة	
تجهيز النول وتسديته والنسيج سعر المتر ٣٠ جنيه	مراحل الإنتاج	
٢- بعض العداد اليدوية -٢ ماكينة قلواطة -٣ ماكينة تغليف صغيرة ٤- إسطمبة خارجي ٥- إسطمبة داخلي ٦- مثقب	الخامات والعدد والتجهيزات	
٢٠-١٥ م المساحة	المطلوبات الإشارات	
من ٥-٣ أفراد لعدد ٢ نول	العملة المطلوبة	
إنشاء مركز تسويق دائم الاتصال بإدارة المعارض والتسويق بوزارة الخارجية لتحديد مساحات مجانية للمشروعات الحرافية الصغيرة	قوى التسويق المقترح	

	٢٠٠ جنية (العدد ٢ نول)	تكاليف رأس المال الثابت	٦٠٠٠
	الأجور ٣٠٠ ج.م الخامات ٥٠٠ ج.م	تكاليف مباشرة	
		تكاليف غير مباشرة	٦٠٠٠
	%٣٥	الأرباح المتوقعة خلال العام الأول	

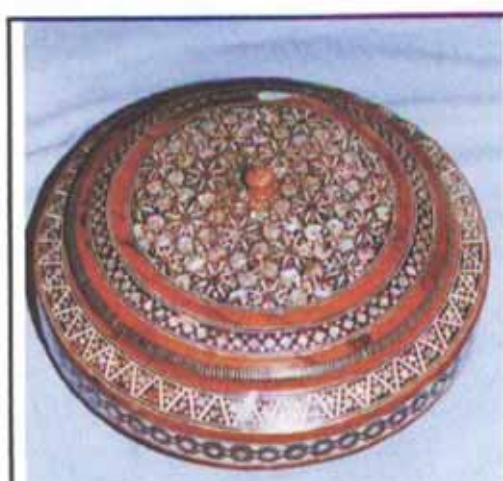
العرف البيعية

التطهير بالصف

مقدمة إلى الربح والخسارة

الإنتاجية / شهر	٥٠ قطعة
سعر الوحدة	٤٠ - ٢٥ جنية
مراحل الإنتاج	شق الصف - تقطيعه - حفر الخشب - تطعيم معجون سنفرة - دهان - تنجيد
الخامات والعدد المطلوب	صف عروسيك - صف أبيض - عظام حيوان - ألواح طبخ مقاسات وألوان - خشب سلح هندي - غراء حمضى - معجون صب - سنفرة برياخ.
المساحة	٣٥ م² - ٤٠ م²
المطالبات الإشارية	كهرباء - ماء - تهوية
العمالة المطلوبة	٧ : ٥
قوى التسويق المقترنة	جمعية أصلة - مركز بيع دائم

المقدمة إلى الربح والخسارة



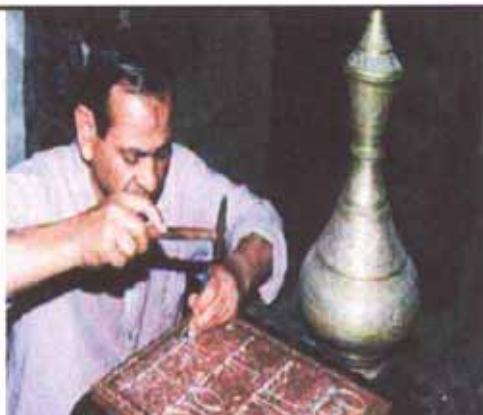
رأس المال الثابت	٣٠٠٠ جنيه (ماكينة - صاروخ - عدد صغيرة)
تكاليف مباشرة	الخامات ١٠٠٠ جنيه / شهر الأجور: ٤٠٠ جنيه للعامل ٥٠ جنيه للمدرب
تكاليف غير مباشرة	٥٠ جنيه كهرباء - ٥٠ جنيه صيانة - (إجمالي الصيانة في العام ٥٠٠ جنيه تقريبا)
الأرباح المتوقعة خلال العام الأول	٣٥% من إجمالي التكلفة

العرف البيئية

تكلفة المعدن بالفضة

١٠ قطع صغيرة أو ٥ قطع كبيرة	الإنتاجية / شهر
٢٥٠ ج - ١٥٠ ج	سعر الوحدة
النّقش - التّنزيل - التّشعير - التّلميع	مراحل الإنتاج
صواتي / علب نحاس أصفر أو أحمر للتشكيل - سلك فضة	الخامات والعدد المطلوب
٢٤٠ م - ١٥ م	المساحة
كهرباء - ماء - تهوية	المطلوبات الإنشائية
٣	العمالة المطلوبة
نفس القتوات السابقة	ثروات التسويق المقترنة

تكليف رأس المال الثابت	تكليف	تكليف	غير	غير
الخامات : ٣٠٠ جنية / عامل	مباشرة	٣	٣	٣
الأجور : ٤٠٠ جنية للعامل ٢٥ جنية للصبي		٤	٤	٤
كهرباء : ٥٠ جنية	غير	٥	٥	٥
%٣٥ من إجمالي رأس المال	مباشرة	٣	٣	٣
	الأرباح المتوقعة			
	خلال العام الأول			



تكلفة المعدن بالفضة

متطلبات الانتاج والتكلفة

الإنتاجية / شهر	٦٠ سم (١٠:٧) قطر بقطار كبير
سعر الوحدة	
مراحل الإنتاج	التشكيل - التفریغ - التلميع
الخامات والعدد المطلوب	ألواح نحاس أصفر أو أحمر سمك ٧ مم شنيور - منشار أركت يدوى أسلحة أركت
المادة	٢٠ : ١٥ م
المطالبات الإنشائية	كهرباء - ماء - تهوية
الحالة المطلوبة	واحد (صبي)
قوى التسويق المقترنة	نفس قوى التسويق السابقة

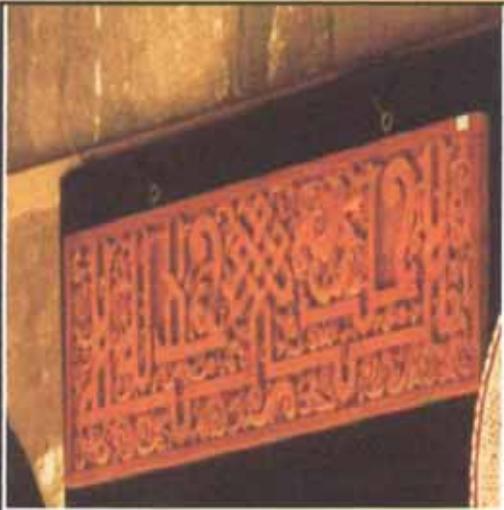
بيانات المنشأ

تكليف رأس المال الثابت	تكليف مباشرة	تكليف غير مباشرة	الأرباح المتوقعة خلال العام الأول
الخامات : ٣٠٠ جنية / شهر	٥٠٠ جنية	٣٠٠ جنية	٣٠٠ جنية
الأجور : ٣٥٠ جنية / عامل			
كهرباء : ٥٠ جنية			
٥٥% من إجمالي رأس المال			

العرف الجبيبة

حوفة الفرط العربي (الأرابيسك)

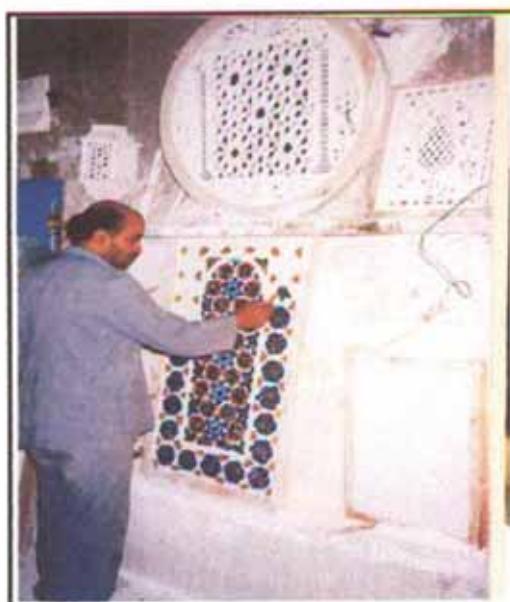
الإنتاجية / شهر	٢م ٢ للخرط الصغير - ٢م ٤ للخرط المتوسط
سعر الوحدة	
مراحل الإنتاج	قطع الخشب - الخرط السنفرة - التصنيع
المطلوب	الخامات والعدد خشب زان - خشب أرو
المساحة	٣٠ - ٢٠ م ^٢
الإشارات	كهرباء - ماء - تهوية
العملة المطلوبة	٥ : ٣
قوى التسويق المقترحة	نفس القنوات السابقة

	تكليف رأس المال	التكليف
	التكليفات	التكليف
الخامات : ٣٠٠ : ٥٠٠ جنية	تكاليف	١٥
أجر الخراط : ٥٠٠ جنية / شهر	مباشرة	٦٣
استهلاك الكهرباء : ٦٠ جنية	تكاليف	٣٣
الصيانة : ٥٠ جنية شهرياً (غير	٣٣
٦٠ % من إجمالي التكلفة	مباشرة	٣٣
الأرباح المتوقعة		
خلال العام الأول		

العرف البيئية

الزجاج المعشق

الإنتاجية / شهر	٢٥٥:٧
سعر الوحدة	٤٠٠ ج للمتر الهندسي ٥٥٠ ج للمتر النباتي زخرفة نباتية دقيقة
مراحل الإنتاج	صب الجبس - التفريغ - التعشيق بالزجاج الملون
الخامات والعدد المطلوب	جص ممتاز - براوizer خشب
المساحة	٢٥١:٢٥ م²
الاحتياطات المطلوبة	كهرباء - ماء - تهوية
العاملة المطلوبة	٣
فوائد التسويق المقترنة	نفس القتوات السابقة



لا يحتاج إلى معدات سوى زاوية
(مثل السكينة المشرشرة)
وشنيور وألماظة تقطيع .

٩٠٠ جنيه للخامات
٣٠٠ جنيه أجر العامل

٥٠ جنيه لاستهلاك الكهرباء

٥٥٠٪ من إجمالي التكلفة لرأس المال

تكليف رأس المال
التار

تكليف

مباشرة

تكليف

غير

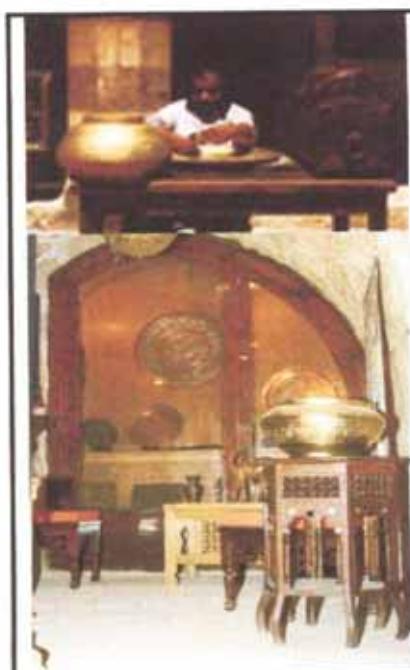
مباشرة

الأرباح المتوقعة
خلال العام الأول

العرف البيئية

حوفة النقش على النحاس

الإنتاجية / شهر	٢٠ : ١٥ قطعة (صواتي - أطباق - صدرات...)
سعر الوحدة	٦٠ ج.م متوسط العينة قطر ٣٠ سم
مراحل الإنتاج	٤٠ ج.م متوسط العينة قطر ٧٠ سم
الخامات والعدد	مرحلة أولى نقش - مرحلة ثانية تلميع ودى في يوم واحد
والتجهيزات	نحاس أصفر أو أحمر، شواكيش نقش خفيفة (٢٠٠ جرام ، أقلام صلب للنقش) ويجهز بعدد ٣ منضدة ٨٠ × ٦٠ سم وأربعة كراسى
المساحة	٢٠ م²
المطلبات الإنشائية والتجهيزات	يجهز المكان صحي وتهوية وكهرباء وماء
العمالة المطلوبة	فرد ملم بأصول الصنعة - صبي أو مساعد
قوى التسويق المقترنة	نفس القنوات السابقة



تكليف رأس المال الثابت	٣٠٠٠:٥٠٠٠ جنية للعدد والأدوات
تكليف مباشرة	الخامات: ٣٠٠ ج/شهر
غير مباشرة	الأجور: يومية العامل الماهر ٢٥ ج.م. يومية المساعد ١٥ ج.م.
غير مباشرة	<ul style="list-style-type: none"> • لا تحتاج الأدوات لصيانة لأنها بسيطة. • استهلاك الكهرباء ٣٠ ج.م./شهر • نثريات في حدود ١٠٠ ج.م./شهر
الأرباح المتوقعة خلال العام الأول	٣٠% من إجمالي رأس المال

الرسم على الزجاج البلدو (النفخ)

الإنتاجية / شهر	بالقطع حوالي ٤٠ قطعة
سعر الوحدة	
مراحل الإنتاج	مرحلة التصنيع وتسبعد ويمكن شراء أشكال الزجاج مصنوع بأشكاله المتعددة - ألوان ذهبي وفضي
الخامات والعدد	
والتجهيزات	
المساحة	١٥ م٢٠ - م١٥
المطلوبات	كهرباء - مياه - تهوية
الإشارات	
العملة المطلوبة	٥-٣ عمال بهم واحد مصمم (رسام)
قوى التسويق المقترنة	نفس القنوات السابقة

رأس المال الثابت	تفايل	من ٣,٠٠٠ - ٥,٠٠٠
تكاليف مباشرة	تكاليف	٥٠٠ ج.م . شهرية المساعد
٣٥٠ ج.م . العامل	غير	٥٠٠ ج.م . كهرباء
٨٠٠ ج	مباشرة	يحقق ربح في الشهر حوالي ٨٠٠ ج
الأرباح المتوقعة		خلال العام الأول

العرف البيئية

حروفة ذخوفة الخيام (الخيامية)

الإنتاجية / شهر	$4:5 \text{ م}^2$ والعامل الماهر ينتج من $7:10 \text{ م}^2$
سعر الوحدة	سعر 150 ج.م^2 إلى 200 ج.م^2
مراحل الإنتاج	مرحلة واحدة وهي التطريز
الخامات والعدد	قماش تيل دك - أقمشة قطنية ملونة (صباغة عالية وخيوط بكر) إبروكثيان
المساحة	$15:20 \text{ م}^2$
المتطلبات الإلشائية	كهرباء - ماء - تهوية يجهز المكان بمنضدة ودكة
العمالة المطلوبة	٣ أفراد
قنوات التسويق	نفس القنوات السابقة
المقترح	

	٣٠٠ ج.م	تكاليف رأس المال الثابت
	الأجور: يومية الحرفي $30:40 \text{ ج.م}$ يومية المساعد $20:40 \text{ ج.م}$	تكاليف مباشرة
	٠ استهلاك الكهرباء : $30:3$ جنية/شهر ٠ الإبر والأدوات $100:5$ جنية/شهر	تكاليف غير مباشرة
	٤٠٪ من إجمالي رأس المال	الأرباح المتوقعة خلال العام الأول

التجارة

	الإنتاجية / شهر
	سعر الوحدة
	مراحل الإنتاج
خشب موسكى - خشب زان - خشب آرو - ابلكاش وكونتر باتواعه من ١٠٠ م إلى ٢٠٠ م وذلك لاحتياج المنشار	الخامات والعدد والتجهيزات
	المساحة
كهرباء - ماء - تهوية	المطلوبات الإنشائية والتجهيزات
٢ نجار موبيليا - ٨ عامل	العمالة المطلوبة
يحتاج إلى مستثمر لرعاية المشروع	قوى التسويق المقترحة



الفاتورة	الإجمالي	نحو
رأس المال الثابت	١٥٠ ألف جنيه	١٥٠
تكاليف	٣٥٠٠ ج.م. أجور العمال	٣٥٠٠
تكاليف مباشرة	٣٠٠ ج.م. كهرباء	٣٠٠
غير	٧٥٠ ج.م. صيانة	٧٥٠
تكاليف مباشرة	الأرباح المتوقعة	٢٥٠
	خلال العام الأول	٢٥٠

العرف البيئية

هوفة الحلي الشعبية

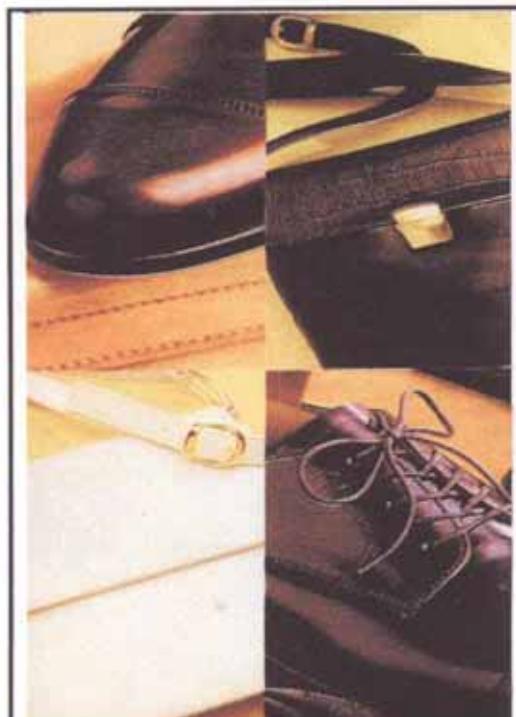
الإنتاجية / شهر	١٠٠:٥ قطعة	
سعر الوحدة		
مراحل الإنتاج	سحب سلك النحاس أو الفضة - تقطيع الحشوارات - لحام طلاء	
الخامات والعدد المطلوب	نظراً لارتفاع خام الفضة فدائماً يفضل العمل بأسلاك النحاس الأحمر وطلاتها بنيكل لعدم الصدا - فصوص زجاج مون لحام .	
المساحة	٢٤٠ : ١٥	
المتطلبات الإنشائية	كهرباء - ماء - تهوية	
العمالة المطلوبة	٣	
قوى التسويق المقترحة	نفس القنوات السابقة	

تكليف رأس المال الثابت	٥٠٠ جنية : ماكينة السحب - أنبوبة بوتجاز - عدد تشكييل صغيرة	
تكليف مباشرة	الخامات : ٣٠٠ جنية شهرياً	
غير مباشرة	أجر الفرد : ٤٠٠ جنية شهرياً	
الأرباح المتوقعة خلال العام الأول	٦ جنية : استهلاك كهرباء	
٤٠ % من إجمالي رأس المال		

صناعات جلدية

تصنيع منتجات جلدية

الإنتاجية / شهر	حوالى ١٠٠٠ قطعة شهرياً
سعر الوحدة	
مراحل الإنتاج	التصميم وإعداد الجلد - التشغيل وتجميع الأجزاء - التقطيب والتغليف
الخامات والعدد	مقص كهربائي - مكبس يدوى - ماكينة خياطة - مجموعة اسطنبات قطع - مسدس دهان - ضاغط هواء - عدد يدوية خاصة بصناعة الجلد
المقادير	حوالى ١٢٠ م² تقريباً
المطلبات	أماكن تثبيت المعدات
الإشارات	كهرباء - ماء - تهوية
العملة المطلوبة	حوالى ١٦ فرد من الفنيين والعمال
قنوات التسويق	عن طريق المحلات المتخصصة في تجارة المنتجات الجلدية وتجار الجملة والاشتراك في المعارض المحلية والخارجية - البوتيكات
المقترح	



تكليف رأس المال الثابت	٥٦ ألف جنيه وخمسة جنيه
تكليف مباشرة	الخامات : ٨ آلاف / شهر المعدات : ٤٤ ألف جنيه الاجور : ٤٥٠٠ جنيه / شهرياً
تكليف غير مباشرة	
الأرباح المتوقعة خلال العام الأول	٥٥٪ من قيمة الاستثمارات

تصفيح الملابس

صناعة جواويم

الإنتاجية / شهر	١٠٠٠ دستة / شهر
سعر الوحدة	
مراحل الإنتاج	تجهيز ماكينات نسج الجوارب - عملية النسيج - الخياطة الأمامية للجوارب - طي الجوارب - فحص الجوارب والتعبئة والتغليف
الخامات والعدد المطلوب	خيوط غزل القطن والصوف والنابيلون والبولستر - مطاط لا يتأثر بالحرارة - خامات تغليف .
المساحة	٢ م ١٠٠
المتطلبات الإنشائية	عادية
العمالة المطلوبة	سته عمال
قنوات التسويق المقترحة	المعارض الموسمية - تجار الجملة - محلات الملابس للقطاع العام والخاص.

تكاليف رأس المال الثابت	٥٣٦٩ جنيه
تكاليف مباشرة	٨٨٦٠ (خامات - أجور).
تكاليف غير مباشرة	١٤٥٩ جنيه (إيجار - طاقة - صيانة - مصاريف تسويق - اهلاكات - احتياطي طوارئ).
قيمة المبيعات المتوقعة خلال دورة رأس المال العامل	١٢٠٩٦ جنيه
الأرباح المتوقعة خلال العام الأول	%٤٠ من قيمة الاستثمارات

تحفييم الملابس

تحفييم أربطة عنق والإيسوارب

الإنتاجية / شهر	مطالبات الأربطة والإيسوارب
سعر الوحدة	مراحل الإنتاج
الخامات والعدد المطلوب	إعداد الخامة و اختيار الموديل المناسب - رسم الموديل على القماش مع مراعاة الدقة - قص القماش - إعادة الفرم لقص البطانة والخشن - تجمیع الأجزاء السابقة بالخياطة - الكي - التغليف.
المساحة	حرير - أقطان - أصوف بأشكال ورسومات مختلفة - قماش بطانة وحشو لرباطات العنق - تكتب بحمل علامة واسم المتج.
المتطلبات الإنسانية	عادية
العمالة المطلوبة	٨ أفراد
قنوات التسويق المقترحة	التعاقد السابق مع محلات الملابس - المعارض الخاصة بالملابس - تجار الجملة - من خلال المشروع.

تكاليف رأس المال الثابت	١٥٣٠٠ جنيه	
تكاليف مباشرة	٣٦٣٦٣ جنيه	
تكاليف غير مباشرة	٣١٥٨ جنيه	
قيمة المبيعات المتوقعة خلال دورة رأس المال العامل	٥٧٢٢٥ جنيه	
الأرباح المتوقعة خلال العام الأول	١٢٩ % من قيمة الاستثمارات	

تحصيم الملابس

صناعة الشراطة (كردون)

الإنتاجية / شهر	٢٠٠٠ م/ شهر
سعر الوحدة	
مراحل الإنتاج	السدية- تجهيز النول- عمليات التسريح- التفتيش- قص الشراطة- لف الشراطة- التغليف والتعبئة
الخامات والعدد المطلوب	نایلون (بولي أميد) تخانة ١٥٠/١ نير- نایلون/أكرييلك ١٠٥/٩٠٠ جرام
المساحة المطلوبة	٢ م ١٥٠
المتطلبات الإنسانية	عادية
العمالة المطلوبة	٩ أفراد
قنوات التسويق المقترحة	متاجر القطاع العام والخاص- إدخال النوعية المتخصصة- تجارة الجملة- مصانع المصوّعات الخلدية المهنية بالنشاط- مصانع الملابس الجاهزة- من خلال المشروع نفسه.

تكليف رأس المال الثابت	٨٨٤٠٠ جنيه
تكليف مباشرة	٣٢١٠٠ جنيه
تكليف غير مباشرة	٢٨٧٧ جنيه
قيمة المبيعات المتوقعة خلال دورة رأس المال العامل	٤٢٠٠ جنيه
الأرباح المتوقعة خلال العام الأول	٦٨٪ من قيمة الاستثمارات

بيانات التكاليف وكميات الإنتاج

محول كهربائي

الإنتاجية / شهر	١٣٠٠ محول شهريا
سعر الوحدة	
مراحل الإنتاج	١- لف المحول - لحام المحول - تجميع الصاج - الاختيار والقياسات - ٤
الخامات والعدد المطلوب	ماكينة لف المحول - الفورمة البلاستيك - سلك نحاس عازل - أدوات قياسية
المسلح	٣٠ متر إلى ٦٠ م (حسب كمية الإنتاج)
المطلبات الإنشائية	حوامل حديد
العمالة المطلوبة	عدد ٥ فنيين (حسب كمية الإنتاج)
قنوات التسويق المقترحة	المعرض والشركات

رأس المال الثابت	١٥ ألف جنيه	تكاليف	
تكاليف مباشرة	١٠ آلاف جنيه	تكاليف	
غير مباشرة	٥٠٠ جنيه	تكاليف	
الأرباح المتوقعة خلال العام الأول	١٢ ألف جنيه خلال فترة عام	الأرباح المتوقعة خلال العام الأول	

كارت صوت يستعمل في تكبير الأجهزة الصوتية

الإنتاجية / شهر	١٥٠ وحدة كارت
سعر الوحدة	
مراحل الإنتاج	الكارت يكون فارغ ثم يتم تجميع المكونات الإلكترونية.
الخامسات والعدد والتوزيعات	مواد لحم - أدوات قياس (أميتر ...) مفكات بنسبة .
المساح	٤٠ م
المطلبات الإشارات	قواعد عازلة
العملة المطلوبة	طبقاً لكمية الإنتاج (متوسط ٣ فنين)
قوى التسويق المقترنة	الشركات والسوق المحلية

	٧٠٠ ج.م	تكاليف رأس المال الثابت
	٤٠٠ ج.م	تكاليف مباشرة
	٣٠٠ ج.م	تكاليف غير مباشرة
	٦٠٠ ج.م	الأرباح المتوقعة خلال العام الأول

بيانات الكهربائية وكمياتية

صاعق ناموس

<p>الإنتاجية / شهر</p> <p>٢٠٠ صاعق ناموس</p> <p>سعر الوحدة</p> <p>١٥٠ جنيه حجم كبير</p> <p>مراحل الإنتاج</p> <p>١- عمل البلاستيك ٢- عمل السلك ٣- تركيب المكونات الكهربائية ٤- تفليل الجهاز ٥- قلوجة السلك</p> <p>الخامات والعداد</p> <p>١- بعض العدد اليدوية ٢- ماكينة قلوجة ٣- ماكينة تغليف صغيرة ٤- إسطمبة خارجي ٥- إسطمبة داخلي ٦- منتاب</p> <p>المساحة</p> <p>٢٥٠ متر مربع</p> <p>المطلبات الإشارات</p> <p>عدد ٥ أفراد</p> <p>العملة المطلوبة</p> <p>٥٠٠٠ قنوات التسويق المقترحة</p>	<p>بيانات التكلفة والربح</p>
--	-------------------------------------

<p>٢٠٠٠ ألف جنيه</p> <p>تكليف رأس المال الثابت</p> <p>٢٠٠٠٠ ج.م</p> <p>تكليف تكاليف</p> <p>١٥٠٠٠ ج.م</p> <p>تكاليف مباشرة</p>	<p>بيانات التكلفة والربح</p>	<p>٥٠٠ ج.م</p> <p>٥٠٠ ج.م</p> <p>٥٠٠ ج.م</p> <p>٥٠٠ ج.م</p> <p>٥٠٠ ج.م</p> <p>٥٠٠ ج.م</p>
<p>٥٥٪ من إجمالي رأس المال</p> <p>الأرباح المتوقعة خلال العام الأول</p>		

قطع غيار ماكينات نسيج

الإنتاجية / شهر	١٠٠٠ قطعة متنوعة
سعر الوحدة	من ١٥٠ - ٤٠ جنيه
مراحل الإنتاج	صب - برادة - خراطة - تفريز
الخامات والعدد	خامات معدنية وبلاستيكية - مخرطه وفريزه ومثقب
المساحات	٥٥ متر
المتطلبات	عادية
العمالة المطلوبة	أربعة عمال
قنوات التسويق	تجار جملة لقطع غيار النسيج
المقترح	

تكاليف	٣٠ ألف جنيه	رأس المال الثابت
تكاليف	١٥ ألف جنيه	مباشرة
غير	٣ ألف جنيه	مباشرة
قيمة المبيعات	٢٠ ألف جنيه	المتوقعة خلال دورة رأس المال العامل
الأرباح المتوقعة	١٠ ألف جنيه	خلال العام الأول

موجز دراسة جدوى لبعض المشروعات التكنولوجية * مركز التصنيعات والتنمية التكنولوجية

أولاً: مشروعات التصنيع الغذائي والزراعي

نسبة الارتفاع من قيمة الاستثمارات الكلية	الاستثمارية	قوى السوق	العملة	المياه	الكهرباء	المساحة	الخدمات	المعدات	الاتجاهية	المشروع
٦٤٪ خلل العام الأول	١٨٩١٠٢ جنيه	١٠ أفراد تجارة التجزيع من خلال المشروع	١٣ ل يوم	١٠ بقاعد٢٢٦٠، وات	١٠٠٠ مجهزة بقدرة٢٢٦٠ فولت	٥٠٠ خرسانية	مواد تغذية وسكنيات - مواد ثانية للقما - مواد إستهلاك - مواد مكسيبة الكهرباء	٣٥ كجم/الشهر	١- تصنيع أنس كريم	١٠٠٠ طن/الشهر
١٢٪ خلل العام الأول	٧٧٢٢٦٢٢٦٧ جنيه	٥ أفراد محلات السوبر ماركت	١٣ ل يوم	٢٢٠ فولت بقدرة٢٦٠، وات	٢٢٠ فولت بقدرة٢٦٠، وات	٢٠٠ متر	خواص غلالة - جهاز بست - مكينة أنس - كريم - تاجة حفظ وتجهيز - أولى بدولية - عدد بدولية	٣ طن/الشهر	٢- تجهيز فاكهة وتحضيرات بالطاقة الشمسية	٣٠٠ طن/الشهر
٦٨٪ خلل العام الأول	٣١٧٣٢٣١٧٣٢ جنيه	١٠ أفراد محلات المقالة السوبر ماركت لتجار العجلة المعارض المحلية	١٣ ل يوم	٢٢٠ فولت بقدرة٢٦٠، وات	٢٢٠ فولت بقدرة٢٦٠، وات	٢٠٠ متر	أحواض غسليل معاكلة - مكينة تغليف بالبلاستيك	١٦٠ كجم/الشهر	٣- تصنيع جبن أبيض	١٠٠٠ طن/الشهر
٣٦٪ خلل العام الأول	٨٤٣٤٨٨ جنيه	١٧ فرد تجار العجلة معارض المنتجات الفلاحية تصدير عن طريق وزارة التموين أو الزراعة	١٣ ل يوم	٢٨٠ فولت بقدرة٩٠ لـ، وات	٢٨٠ فولت بقدرة٩٠ لـ، وات	٢٠٠ متر	أحواض غسليل (أفع) - أحواض غسليل مكونة من مكونات مكونة من مكونات طعام وحفظ - خدمات تغليف وتخزين - ذات نوعيات متعددة	٤٠٠٠ على٢٠٠ طن/الشهر	٤- مشروع طهي وتجهيزات التغذية والبوليمرات	٢٠٠٠ طن/الشهر

* الصندوق الاجتماعي للتنمية

ثانياً : مشروعات تصنيع الأخشاب والزجاج والخزف ومكملاتها

نسبة الأرباح من قيمة الاستثمارات	المجملى الاستثمارية	الكماليف الاستثمارية	قروض التسويق	المعدلة	المياه	الكهرباء	الخامات	المعدات	الاحتاجية	المشروع
% ٧٦ خلـنـ الـعـامـ الـأـوـيـ	٤٧٧٦٠٤ جـنـيـهـ	١٢ فـرـدـ	٣٠مـ الـيـومـ	١١ كـوـاتـ	١٥٠	٢٠٣	ـمـوـقـدـ بـيـوـتـوـبـارـ	٥٠٠٠ عـلـبـ شـهـرـ	ـمـشـرـوـعـ الـمـرـبـياتـ	ـعـصـلـاـرـ وـالـمـشـرـبـوـدـاـتـ
% ١١٦ خلـنـ الـعـامـ الـأـوـيـ	٥٠٥٠٩٠ جـنـيـهـ	١١ فـرـدـ	ـمـحـلـاتـ السـوـبـيرـمـارـكـ	١٨ كـوـاتـ	٢٢٢	٢٠٣	ـغـلـاخـةـ مـوـقـدـ بـيـوـتـوـبـارـ	ـغـلـاخـةـ مـوـقـدـ بـيـوـتـوـبـارـ	ـصـنـاعـةـ الـجـانـانـ	ـمـشـرـوـعـ الـجـانـانـ

نسبة الأرباح من قيمة الاستثمارات	المجملى الاستثمارية	الكماليف الاستثمارية	قروض التسويق	المعدلة	المياه	الكهرباء	الخامات	المعدات	الاحتاجية	المشروع
% ٦٣ خلـنـ الـعـامـ الـأـوـيـ	٨٩٤٤٥ جـنـيـهـ	١٠ فـرـدـ	ـمـعـارـضـ النـوعـيـةـ	١٥ كـوـاتـ	٢٠٣	٣٨ قـوـاتـ بـقـدرـةـ	ـمـعـارـضـ النـوعـيـةـ	ـمـشـكـلـةـ وـالـبـيـكـ	ـمـشـكـلـةـ وـالـبـيـكـ	ـتـرـكـيـاتـ الـأـلـبـيـكـ

ثالثاً: مشروعات التصنيع المتتنوع

نسبة الأرباح من قيمة الاستثمارات	أجمالي التكاليف الاستثمارية	قدرات التسويق	المعلمة	المعدات	الاحتياجية	المشروع
٦% خلل العام الأول	٧٧٧٥ جنيه	القرى السياحية- شركات المقاولات المعمارية - المعروض من خلال المشروع- محلات المنتجات المعمارية - الأفراح تجارة الجملة- المعارض المتخصصة- المعارض الموسعة- العروض	١١ فرد	١٠٣٨٠ قوتوت بقدرة ٦٠٠٠ وات	١٠٣٠٠	١- تصنين المنتجات الخزارية
٥% خلل العام الأول	٧٥٥ جنيه	٤ أفراد المشارك في المعارض المخطولة- القوافل مع الأئمة والمدارس	١٢ فرد	١٠٣٨٠ قوتوت بقدرة ٢٠٠٠ وات	٢٠٠	٢- تصنين أثقم معدعين
٣% خلل العام الأول	٩١٦ جنيه	٢٠٠٠ محلات لعب الأطفال- المعارض الصناعية- الشركات التجارية- القرى السياحية- محلات المعرض- من خلال المشروع نفسه- من المعارض المتخصصة	١٣ فرد	١٠٣٨٠ قوتوت بقدرة ١٢٠٠ وات	١٢٠	٣- إنتاج لعب الأطفال
٣% خلل العام الأول	٩١٦ جنيه	١٠٣٠٠ قوتوت بقدرة ٣٠٠٠ وات	١٤ فرد	١٠٣٠٠ قوتوت بقدرة ١٢٠٠ وات	١٢٠	٤- مستلزمات الطفولة
٣% خلل العام الأول	٩١٦ جنيه	١٠٣٠٠ قوتوت بقدرة ٣٠٠٠ وات	١٥ فرد	١٠٣٠٠ قوتوت بقدرة ٣٠٠٠ وات	١٢٠	٥- صناعة الجريدة الورقية

رابعاً : مجموعة مشروعات تصنيع الملابس والسيجاد والجلود ومكملاتها

نسبة الأرباح من قيمة الاستثمار	الجهافي الاستثمارية	قوىات التسويق	المعلولة	المياه	الكهرباء	الخامات	المعدات	الانتاجية	المشروع
% ٦٤ خلل العام الأول	أى جنبه	المعارض الموسمية - تجارب الجملة - محلات الملابس	١٣٢٩٥	١١٠٠ فوات بقدرة ٣٨٠٠	٢٠٠ فوات بقدرة ١١٠٠	٢٠٠ فوات بقدرة ١١٠٠	٢٠٠ فوات بقدرة ١١٠٠	١٠٠٠ دستة شهور	١- مصنع إنتاج جوارب
% ٦٨ خلل العام الأول	٤٤ جنبه	توزيع عينات على محلات الملايin الجاوزة	٢٠٥٩	١٠٠٠ فوات بقدرة ٢٠٠	٥٠ فوات بقدرة ١٠٠	٥٠ فوات بقدرة ١٠٠	٥٠ فوات بقدرة ١٠٠	١٠٠٠ دستة شهور (٣٧٥ دستة شهور جوارب)	٢- دولة لإنتاج حشو المقصان والبديل
% ٩١ خلل العام الأول	٥٩ جنبه	محلات الملابس - محلات المقروشات - المعارض السمية - تجارب الجملة - العقود السابقة لتصنيع الملابس	٢٠٩٦	٤٠ فوات بقدرة ٤٠	١٢٠ فوات بقدرة ٤٠	١٢٠ فوات بقدرة ٤٠	١٢٠ فوات بقدرة ٤٠	١٠٠٠ قطعة شهور	٣- طباعة الـ تـ شـ يـ بـ رـ
% ٥٦ خلل العام الأول	٥٥ جنبه	محلات متخصصة - البوتكيات محلات الشنطة - تجارب الجملة	٢٠٥٦	١٦ فوات	١٢٠ فوات	١٢٠ فوات	١٢٠ فوات	١٠٠٠ قطعة شهور	٤- تصميم منتجات جلدية

ملحق (٣)

استئمارات استبيان الدراسات الميدانية

مشروع تنمية مجتمعات إنتاجية للشباب

التاريخ

إستماراة إستبيان لراغبى الحصول على وحدات سكنية وإنتاجية

الرقم الكودى :

- ١٧- الأسم :
 ١٨- موقع السكن :
 ١٩- الوظيفة - الحرفة :
 ٢٠- وظيفة الزوجة :
 ٢١- المؤهل : الزوج :
 ٢٢- عدد الأولاد :
 ٢٣- عدد أفراد الأسرة التي سوف تقيم بالمسكن :
 ٢٤- مشاكل السكن في المنطقة الحالية أن وجدت :
 ٢٥- نوع المشروع الانتاجي :
 ٢٦- سابقة الخبرة في هذا المجال :
 - مكان ممارسة الشاطط :
 - عدد سنوات العمل :
 ٢٧- ما قيمة القرض الذي يناسب مشروعك ؟
 ٢٨- ما عدد الأفراد اللازمين للعمل في المشروع ؟
 ٢٩- هل ترغب في التدريب على احدى المهارات المرتبطة بهذا المجال ؟
 ٣٠- هل تحتاج إلى شركاء في المشروع ؟ عدد الشركاء :
 أ- ما هو قيمة القرض المشترك ؟
 ب- هل ترغب في ضم مساحة الشركاء ؟
 ٣١- ما نوع الماكينات والأدوات المستخدمة ؟ مرفق (٢)
 ٣٢- ما هي تكلفة شراء الماكينات الالازمة ؟ مرفق (٢)

العنوان : (سكن)

اللليفون : (سكن) (عمل)

بيانات عن الشركاء

مرفق (١)

السن : _____	الشريك الأول : _____
المهنة : _____	المؤهل : _____
السن : _____	الشريك الثاني : _____
المهنة : _____	المؤهل : _____
السن : _____	الشريك الثالث : _____
المهنة : _____	المؤهل : _____
السن : _____	الشريك الرابع : _____
المهنة : _____	المؤهل : _____

تكلفة شراء الماكينات الازمة

مرفق (٢)

الاجمالى ج.م	قيمة الوحدة	العدد	بيان نوع الماكينات أو الأدوات أو التجهيزات الضرورية
_____	_____	_____	-١
_____	_____	_____	-٢
_____	_____	_____	-٣
_____	_____	_____	-٤
_____	_____	_____	-٥
_____	_____	_____	-٦
_____	_____	_____	-٧
اجمالى ثمن الماكينات أو الأدوات أو التجهيزات الازمة			_____

نموذج دراسة حجم الطلب المتوقع للصناعات المغذية والتكاملية

اسم الشركة:

الاسم التجارى:

نوع النشاط

نوم المتنبئ

عنوان الشركة :

المدح والمسئل

تلفیق و فاکس:

الاحتياجات الفعلية من الصناعات المغذية والتكاملة

مختلفات المصنوع القابلة لإعادة الاستخدام

اسم الصنف	نوع الخامة	الأبعاد	حجم المخلفات الشهري	الاسلوب الحالى للتعامل مع المخلفات

مشروعات تنمية مجتمعات إنتاجية للشباب

دراسة الحرف المقترحة

نوع الحرفة :

الإنتاجية في الشهر (بالمتر المربع أو بالعدد) :

عدد مراحل الإنتاج :

الخامات المطلوبة :

المساحة :

المتطلبات الإنسانية (كهرباء / ماء / تهوية الخ) :

العمالة المطلوبة :

قنوات التسويق المقترحة :

التحليل المالي للمشروع :

• تكاليف رأس المال الثابت

• تكاليف رأس المال العامل لمدة شعر :

- تكاليف مباشرة (الخامات والأجور) :

- تكاليف غير مباشرة (صيانة / كهرباء / إيجار / إلخ / تسويق / طوارئ) :

رقم التليفون :

ملاحظات :

دراسة جدوى لمنشآت الصناعية

قيواني التسويق التفريغ	المعلم المطلوبة الاحتياجية	المساحة المطلوبة	النفقات والعدد المطلوبة	مراحل الإنتاج	إجمالية / شهر

تحليل المالى للمشروع

نسبة الأرباح المتوقعة خلال دور رأس المال العام الأول	قيمة المبيعات المتوقعة خلال دور رأس المال	نسبة رأس المال غير مبشرة (صيانته والتجهيز) أكسياء / إيجار / إملاك / تسويق / طوارئ و ..)	نسبة رأس المال